

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
КИЇВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ТЕХНОЛОГІЙ ТА
ДИЗАЙНУ

ФАКУЛЬТЕТ МЕХАТРОНИКИ ТА КОМП'ЮТЕРНИХ ТЕХНОЛОГІЙ

КАФЕДРА КОМП'ЮТЕРНИХ НАУК

КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему:

Розроблення програмного забезпечення для
прогнозування обсягів продажу інтернет-магазину взуття

Рівень вищої освіти	<u>другий (магістерський)</u>
Спеціальність 122	<u>Комп'ютерні науки</u>
Освітня програма	<u>Комп'ютерні науки</u>

Виконав: студент групи МгІТ-1-23

Стадник Павло Миколайович

Науковий керівник: к.т.н., доц.

Тетяна ДЕМКІВСЬКА

Рецензент: д.т.н., проф.

Віктор ЧУПРИНКА

КИЇВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ТЕХНОЛОГІЙ ТА ДИЗАЙНУ

Факультет мехатроніки та комп'ютерних технологій
Кафедра комп'ютерних наук
Рівень вищої освіти другий (магістерський)
Спеціальність 122 Комп'ютерні науки
Освітня програма Комп'ютерні науки

ЗАТВЕРДЖУЮ

Завідувач кафедри
комп'ютерних наук та технологій
_____ Наталія Чупринка
(підпис)
«_____» _____ 2024р.

ЗАВДАННЯ

НА КВАЛІФІКАЦІЙНУ РОБОТУ

студента
Стаднику Павлу Миколаєвичу

- 1.Тема роботи: Розроблення програмного забезпечення для прогнозування обсягів продажу інтернет-магазину взуття.
Науковий керівник роботи Демківська Тетяна Іванівна
затверджені наказом КНУТД від “_03_” _09_ 2024 року № 188-уч.
2. Вихідні дані до дипломної роботи Розробки кафедри комп'ютерних наук, рекомендована література.
3. Зміст дипломної магістерської роботи: 1) Теоретичні основи аналізу часових рядів, 2) Розробка алгоритмів прогнозування обсягів продажів на основі адитивної та мультиплікативної моделей, 3)Вибір середовища та програмна реалізація розроблених алгоритмів.
4. Дата видачі завдання 08.2024 р.

КАЛЕНДАРНИЙ ПЛАН

№ з/п	Назва етапів дипломної бакалаврської роботи	Орієнтовний термін виконання	Примітка про виконання
1	Вступ	5.10.2023	
2	Розділ 1. Теоретичні основи аналізу часових рядів	5.10.2024	
3	Розділ 2. Розробка алгоритму прогнозування обсягів продажів на основі адитивної та мультиплікативної моделей	5.10.2024	
4	Розділ 3. Вибір середовища для розробки та програмна реалізація розроблених алгоритмів	10.10.2024	
5	Висновки	25.10.2024	
6	Оформлення(чистовий варіант)	30.10.2024	
7	Подача кваліфікаційної роботи науковому керівнику для відгуку (за 14 днів до захисту)	18.11.2024	
8	Подача кваліфікаційної роботи для рецензування (за 14 днів до захисту)	20.11.2024	
9	Перевірка кваліфікаційної роботи на наявність ознак плагіату (за 10 днів до захисту)	23.11.2024	
10	Подання кваліфікаційної роботи завідувачу кафедри (за 7 днів до захисту)	28.11.2024	

З завданням ознайомлений:

Студент

(підпис)

Павло СТАДНИК

Науковий керівник

(підпис)

Тетяна ДЕМКІВСЬКА

АНОТАЦІЯ

Стадник П.М. Розроблення програмного забезпечення для прогнозування обсягів продажу інтернет-магазину взуття.

Кваліфікаційна магістерська робота за спеціальністю 122 – «Комп’ютерні науки та технології». – Київський національний університет технологій та дизайну, Київ, 2023 рік.

У роботі розроблено програмне забезпечення для прогнозування об’ємів продажу товарів інтернет-магазинів взуття на основі адитивної або мультиплікативної моделей часових рядів. Програма виконує розрахунки для обох моделей, дозволяючи обрати найкращу з них та здійснити прогноз даних.

Під час виконання роботи створено застосунок, доступний для різних популярних платформ. У розробці використано сучасні технології, зокрема React і TypeScript.

Ключові слова: часові ряди, адитивна модель, мультиплікативна модель, тренд, прогнозування, React, TypeScript, CSS.

ANNOTATION

Stadnyk P.M. Development of software for forecasting the sales volume of an online shoe store.

Qualification of master's thesis in specialty 122 – “Computer Science and Technology”. – Kiev National University of Technology and Design, Kyiv, 2023

The robot has developed a software program for forecasting sales volumes of goods in online stores based on additive or multiplicative models of time series. The program creates settings for both models, allowing you to draw the best value from them and make a forecast of the data.

In the near future, we have created a new system that is available for a variety of popular platforms. We have developed a wide range of current technologies, including React and TypeScript.

Key words: hour series, additive model, multiplicative model, trend, forecasting, React, TypeScript, CSS.

ЗМІСТ

ВСТУП	7
РОЗДІЛ 1 ТЕОРЕТИЧНІ ОСНОВИ АНАЛІЗУ ЧАСОВИХ РЯДІВ	8
1.1. Основні поняття та компоненти часового ряду	8
1.2. Методи аналізу часових рядів	11
1.3. Моделі часових рядів	15
1.4. Оцінка точності прогнозів	16
1.5. Висновки до першого розділу	22
РОЗДІЛ 2. РОЗРОБКА АЛГОРИТМІВ ПРОГНОЗУВАННЯ ОБСЯГІВ ПРОДАЖІВ НА ОСНОВІ АДИТИВНОЇ ТА МУЛЬТИПЛІКАТИВНОЇ МОДЕЛЕЙ	24
2.1. Етапи роботи алгоритму прогнозування на основі адитивної та мультиплікативної моделей	24
2.2. Побудова прогнозу на основі адитивної моделі	28
2.3. Побудова прогнозу на основі мультиплікативної моделі з вхідними даними	33
2.4 Висновки до другого розділу	37
РОЗДІЛ 3. ВИБІР СЕРЕДОВИЩА ДЛЯ РОЗРОБКИ ТА ПРОГРАМНА РЕАЛІЗАЦІЯ РОЗРОБЛЕНИХ АЛГОРИТМІВ	38
3.1. Вибір середовища розробки та мови програмування	38
3.2. Компонентна структура та організація проекту	45
3.3 Реалізація основних компонентів програми	46
3.3 Інтерфейс користувача та інтерактивні елементи	51
3.4 Висновки до третього розділу	55
ВИСНОВКИ	56

ВСТУП

Актуальність проблеми прогнозування обсягу продажів стає дедалі актуальнішою в умовах стрімко змінюваних ринкових умов і конкурентного середовища. Особливо це стосується роздрібної торгівлі, де точне передбачення попиту на товари має вирішальне значення для ефективного управління запасами, планування виробництва та оптимізації логістики. Невірні прогнози можуть призводити до недостачі товарів або ж, навпаки, до надлишкових запасів, що негативно впливає на фінансові результати бізнесу.

Для коротких часових рядів з сезонними ефектами можуть бути застосовані адитивні та мультиплікативні моделі. Ці моделі здатні враховувати сезонність, тренди та випадкові коливання у динаміці продажів. Вони дають змогу побудувати прогнози на основі історичних даних, і це є критично важливим для ефективного управління магазинами взуття, де продажі можуть значно варіюватися залежно від сезонних змін та маркетингових кампаній.

Мета дослідження полягає в розробці додатка для впровадженні алгоритму прогнозування обсягу продажів взуття на основі адитивної або мультиплікативної моделі часових рядів для покращення точності прогнозів та ефективного управління запасами в спеціалізованих магазинах.

Об'єктом дослідження є побудова моделей для прогнозування обсягів продаж.

Предметом дослідження є методи прогнозування часових рядів, зокрема адитивна та мультиплікативна моделі, і їх застосування до прогнозування обсягів продажу товарів у магазинах взуття.

Методи дослідження: прогнозування динаміки сезонних часових рядів на основі адитивних та мультиплікативних моделей

Наукова новизна роботи полягає в розробці додатка, який інтегрує адитивні та мультиплікативні моделі в єдину систему прогнозування, що дозволяє підвищити точність прогнозів обсягів продажів.

Практична значущість роботи полягає в можливості впровадження розробленого алгоритму в систему управління запасів, що дозволить зменшити

ризика, пов'язані з надлишками або дефіцитом товарів, та забезпечить підвищення ефективності управлінських рішень.

РОЗДІЛ 1 ТЕОРЕТИЧНІ ОСНОВИ АНАЛІЗУ ЧАСОВИХ РЯДІВ

1.1. Основні поняття та компоненти часового ряду

Часовий ряд - це послідовність спостережень певної величини, зафіксованих через рівні проміжки часу. У контексті нашого дослідження, це може бути, наприклад, щоденний обсяг продажів взуття в інтернет-магазині. Формально часовий ряд можна представити як y_t , де y_t - значення показника в момент часу t .

Аналіз таких даних дозволяє виявити закономірності, тренди та сезонні коливання в продажах, що є критично важливим для прогнозування майбутніх обсягів продажу та оптимізації бізнес-процесів.

Характеристики часових рядів

Рівновіддаленість спостережень: Дані зазвичай збираються через рівні інтервали часу (щодня, щотижня, щомісяця тощо). Це важливо для коректного аналізу та інтерпретації результатів. Наприклад, для інтернет-магазину взуття можна збирати дані про щоденні продажі, щотижневі підсумки або місячні звіти, залежно від потреб аналізу.

Залежність від часу: Значення ряду часто залежать від попередніх спостережень. У контексті продажу взуття це може означати, що сьогоднішні продажі частково залежать від продажів за попередні дні. Наприклад, якщо вчора був великий розпродаж, сьогоднішні продажі можуть бути нижчими через насичення попиту.

Неоднорідність: Часові ряди можуть мати тренди, сезонні коливання та інші регулярні або нерегулярні патерни. Для інтернет-магазину взуття це може проявлятися у вигляді зростання продажів перед святами, сезонних змін попиту на різні типи взуття або довгострокових трендів, пов'язаних зі зміною моди чи розширенням бізнесу.

Компоненти часового ряду

1. Тренд (T):

- Довгострокова тенденція зміни середнього рівня ряду.
- Може бути зростаючим, спадаючим або стабільним.
- У контексті продажів взуття, тренд може відображати загальне зростання бізнесу або зміну популярності певних типів взуття.

Приклад: Інтернет-магазин взуття може спостерігати поступове зростання продажів протягом кількох років завдяки розширенню асортименту та покращенню маркетингових стратегій.

2. Сезонність (S):

- Регулярні коливання, що повторюються через певні проміжки часу (наприклад, щороку).
- У продажах взуття може проявлятися як підвищений попит на літнє взуття влітку і зимове - взимку.

Приклад: Продажі сандалів та пляжного взуття зростають щороку в травні-червні, а продажі зимових чобіт - у жовтні-листопаді.

3. Циклічність (C):

- Довгострокові коливання навколо тренду, які не мають фіксованого періоду.
- Може бути пов'язана з економічними циклами або змінами в моді на взуття.

Приклад: Продажі дорогого брендового взуття можуть зростати в періоди економічного підйому і падати під час рецесій.

4. Випадкова складова (R):

- Нерегулярні коливання, які не можна пояснити трендом, сезонністю чи циклічністю.
- Може бути результатом непередбачуваних факторів, таких як раптові зміни погоди або вірусні маркетингові кампанії.

Приклад: Несподіваний сплеск продажів певної моделі кросівок після того, як їх одягнула популярна знаменитість у вірусному відео.

Математично часовий ряд можна представити як комбінацію цих компонентів:

- Адитивна модель: $Y = T + S + C + E$
- Мультиплікативна модель: $Y = T * S * C * E$

Вибір між адитивною та мультиплікативною моделями залежить від характеру взаємодії компонентів. Наприклад, якщо сезонні коливання продажів взуття приблизно однакові за амплітудою незалежно від рівня тренду, то адитивна модель може бути більш підходящою. Якщо ж сезонні коливання зростають пропорційно до рівня тренду, то краще підійде мультиплікативна модель.

Стаціонарність та нестаціонарність часових рядів

Стаціонарність - важлива концепція в аналізі часових рядів:

- Строго стаціонарний ряд: Статистичні властивості не змінюються з часом. Це означає, що розподіл ймовірностей ряду залишається незмінним при зсуві в часі.
- Слабо стаціонарний ряд: Середнє значення та дисперсія постійні, а автоковаріація залежить лише від лагу (різниці в часі між спостереженнями), а не від конкретного моменту часу.

Приклад стаціонарного ряду в контексті продажу взуття: щотижневі продажі базової моделі кросівок, які залишаються приблизно на одному рівні протягом року, з невеликими випадковими коливаннями.

Нестаціонарність часто притаманна реальним часовим рядам, особливо в економіці та бізнесі:

- Може проявлятися як тренд або змінна дисперсія.
- Важливо виявляти та враховувати нестаціонарність для коректного аналізу та прогнозування.

Приклад нестаціонарного ряду: щомісячні продажі взуття в інтернет-магазині, які демонструють зростаючий тренд через розширення бізнесу та збільшення клієнтської бази.

Методи виявлення нестаціонарності включають:

1. Візуальний аналіз графіка часового ряду
2. Аналіз автокореляційної функції (*ACF*)
3. Статистичні тести, такі як тест Дікі-Фуллера

Важливість розуміння стаціонарності:

- Багато статистичних методів та моделей прогнозування припускають стаціонарність даних.
- Нестаціонарні ряди часто потребують попередньої обробки (наприклад, диференціювання) перед застосуванням стандартних методів аналізу.
- Правильна ідентифікація стаціонарності допомагає обрати відповідні методи аналізу та прогнозування.

У контексті прогнозування продажів взуття в інтернет-магазині, розуміння стаціонарності допоможе визначити, чи можна застосовувати прості методи прогнозування (для стаціонарних рядів), чи потрібно використовувати більш складні моделі, які враховують тренди та сезонність (для нестаціонарних рядів).

Розуміння цих базових понять та компонентів часового ряду є ключовим для подальшого аналізу та прогнозування обсягів продажу в інтернет-магазині взуття. Це дозволить нам правильно інтерпретувати дані, обрати відповідні методи аналізу та побудувати ефективні прогностичні моделі. У наступних розділах ми розглянемо конкретні методи та моделі, які можна застосувати для аналізу та прогнозування продажів взуття, враховуючи особливості часових рядів у цій галузі.

1.2. Методи аналізу часових рядів

Аналіз часових рядів є критично важливим для розуміння закономірностей у даних про продажі та формування точних прогнозів. У цьому підрозділі ми розглянемо основні методи аналізу часових рядів, які можуть бути застосовані до даних про продажі взуття в інтернет-магазині.

1. Графічний аналіз

Графічний аналіз є першим і одним з найважливіших етапів аналізу часових рядів. Він дозволяє візуально оцінити основні характеристики ряду.

Методи графічного аналізу:

а) Лінійний графік:

- Відображає значення ряду в часі.
- Допомогає виявити тренди, сезонність, викиди.
- Приклад: графік щоденних продажів взуття за рік може показати сезонні піки перед святами.

б) Графік сезонної декомпозиції:

- Розкладає ряд на компоненти: тренд, сезонність, залишки.
- Допомогає оцінити вплив кожного компонента.
- Приклад: можна побачити, як змінюється попит на різні типи взуття залежно від сезону.

в) Графік автокореляційної функції (*ACF*) та часткової автокореляційної функції (*PACF*):

- Показує кореляцію між значеннями ряду з різними лагами.
- Допомогає виявити сезонність та визначити порядок авторегресійних моделей.
- Приклад: *ACF* може показати сильну кореляцію продажів з лагом у 7 днів, що вказує на тижневу сезонність.

2. Декомпозиція часового ряду

Декомпозиція розділяє часовий ряд на його складові компоненти, що дозволяє краще зрозуміти структуру даних.

Методи декомпозиції:

а) Адитивна декомпозиція: $Y_t = T_t + S_t + R_t$ Де Y - значення ряду, T - тренд, S - сезонність, R - залишки.

б) Мультиплікативна декомпозиція: $Y_t = T_t * S_t * R_t$

Вибір між адитивною та мультиплікативною моделями залежить від характеру взаємодії компонентів.

Методи виділення тренду:

- Метод ковзних середніх
- Експоненційне згладжування
- Метод найменших квадратів

Приклад: Аналізуючи продажі взуття, можна виділити загальний тренд зростання бізнесу, сезонні коливання попиту на різні типи взуття та випадкові флуктуації, пов'язані з маркетинговими акціями чи зовнішніми факторами.

3. Автокореляційний аналіз

Автокореляційний аналіз вивчає залежність значень ряду від своїх попередніх значень.

Ключові поняття:

а) Автокореляційна функція (ACF):

- Показує кореляцію між значеннями ряду з різними лагами.
- Допомогає виявити сезонність та загальну структуру залежностей.

б) Часткова автокореляційна функція ($PACF$):

- Показує пряму кореляцію між спостереженнями з виключенням впливу проміжних спостережень.
- Використовується для визначення порядку авторегресійної моделі.

Приклад: Аналіз ACF продажів взуття може показати сильну кореляцію з лагом у 7 днів (тижнева сезонність) та 30 днів (місячна сезонність), що вказує на необхідність врахування цих патернів у моделі прогнозування.

4. Спектральний аналіз

Спектральний аналіз дозволяє виявити циклічні компоненти в часовому ряді.

Основні поняття

Періодограма:

- Графічне представлення спектральної щільності.
- Показує, які частоти найбільш виражені в ряді.

Спектральна щільність:

- Описує розподіл потужності сигналу за частотами.

Приклад: Спектральний аналіз продажів взуття може виявити не тільки очевидні сезонні коливання (річні, квартальні), але й менш помітні циклічні патерни, пов'язані, наприклад, з періодичністю появи нових колекцій чи зміною моди.

5. Кросс-кореляційний аналіз

Кросс-кореляційний аналіз вивчає взаємозв'язок між двома часовими рядами.

Застосування:

- Виявлення зв'язків між продажами різних категорій взуття.
- Аналіз впливу зовнішніх факторів (наприклад, рекламних кампаній) на продажі.

Приклад: Можна проаналізувати, як зміни цін на одну категорію взуття впливають на продажі інших категорій, або як погодні умови корелюють з продажами сезонного взуття.

Кожен з цих методів аналізу часових рядів надає цінну інформацію про структуру та характеристики даних про продажі взуття в інтернет-магазині. Комбінування цих методів дозволяє отримати всебічне розуміння часового ряду, що є критично важливим для побудови точних прогностичних моделей.

У контексті прогнозування продажів взуття, ці методи допоможуть:

1. Виявити сезонні паттерни попиту на різні типи взуття.
2. Визначити довгострокові тренди розвитку бізнесу.
3. Зрозуміти вплив маркетингових кампаній та зовнішніх факторів на продажі.
4. Виявити взаємозв'язки між різними категоріями товарів.

Ця інформація буде використана для вибору та налаштування відповідних моделей прогнозування, що буде розглянуто в наступному підрозділі.

1.3. Моделі прогнозування на основі часових рядів

У цьому розділі розглядаються різні моделі прогнозування, які базуються на аналізі часових рядів. Ці моделі особливо корисні для прогнозування об'ємів

продажу, оскільки вони враховують часову структуру даних та можливі сезонні коливання.

1.3. Моделі часових рядів

1. Авторегресійні моделі (*AR*)

Авторегресійні моделі базуються на припущенні, що поточне значення часового ряду лінійно залежить від його попередніх значень. Загальна форма *AR(p)* моделі:

$$y_t = c + a_1 y_{t-1} + a_2 y_{t-2} + \dots + a_p y_{t-p} + e_t$$

де:

- y_t - значення ряду в момент часу t
- c - константа
- $a_1, \dots, a_p$ - параметри моделі
- e_t - білий шум

AR моделі ефективні для прогнозування трендів та циклів у даних продажів.

2. Моделі ковзного середнього (*MA*)

Моделі ковзного середнього припускають, що кожне спостереження є функцією від поточних та минулих значень випадкової компоненти. Загальна форма *MA(q)* моделі:

$$y_t = \mu + e_t + \theta_1 * e_{t-1} + \theta_2 * e_{t-2} + \dots + \theta_q * e_{t-q}$$

де:

- μ - середнє значення ряду
- e_t - випадкова компонента в момент t
- $\theta_1, \dots, \theta_q$ - параметри моделі

MA моделі корисні для прогнозування короткострокових коливань у продажах.

3. Інтегровані моделі авторегресії - ковзного середнього (*ARIMA*)

ARIMA(p,d,q) моделі комбінують авторегресію (*AR*), різницювання (*I*) та ковзне середнє (*MA*). Вони особливо корисні для нестационарних часових рядів:

- p : порядок авторегресійної частини

- d: ступінь різниціювання
- q: порядок ковзного середнього

ARIMA моделі універсальні та можуть враховувати різні паттерни в даних продажів.

4. Сезонні моделі (*SARIMA*)

SARIMA моделі розширюють *ARIMA*, включаючи сезонну компоненту: $(P,D,Q)_m$ відповідає за сезонну частину з періодом m .

Ці моделі ідеально підходять для прогнозування продажів взуття, які часто мають сезонний характер.

5. Експоненціальне згладжування

Методи експоненціального згладжування присвоюють експоненціально спадаючі ваги спостереженням. Найпоширеніші варіанти:

- Просте експоненціальне згладжування
- Подвійне експоненціальне згладжування (метод Холта)
- Потрійне експоненціальне згладжування (метод Холта-Вінтерса)

Ці методи ефективні для короткострокового прогнозування продажів.

6. Моделі нейронних мереж для прогнозування часових рядів

Нейронні мережі, особливо рекурентні нейронні мережі (*RNN*) та довга короткочасна пам'ять (*LSTM*), стали потужними інструментами для прогнозування часових рядів:

- Здатні виявляти складні нелінійні залежності
- Можуть враховувати довгострокові залежності в даних
- Ефективні при роботі з великими обсягами даних

Кожна з цих моделей має свої переваги та обмеження. Вибір конкретної моделі залежить від характеристик часового ряду, який описує досліджуваний процес.

1.4. Оцінка точності прогнозів

Оцінка точності прогнозів є критичним етапом у розробці та впровадженні моделей прогнозування об'ємів продажу. Цей розділ присвячений детальному розгляду основних показників якості прогнозів, методів перехресної

перевірки для часових рядів та порівнянню точності різних моделей прогнозування в контексті прогнозування продажів інтернет-магазину взуття.

1. Показники якості прогнозів

Для оцінки якості прогнозів використовуються різні метрики, кожна з яких має свої переваги та обмеження. Вибір відповідних метрик залежить від специфіки задачі прогнозування та характеристик даних. У контексті прогнозування об'ємів продажу інтернет-магазину взуття важливо враховувати як абсолютні, так і відносні показники помилок.

1.1. Середня абсолютна помилка (*MAE*)

Середня абсолютна помилка (*Mean Absolute Error, MAE*) вимірює середнє абсолютне відхилення прогнозованих значень від фактичних. *MAE* обчислюється за формулою:

$$MAE = \frac{1}{n} * \sum_{i=1}^n |y_i - \hat{y}_i|$$

де y_i - фактичне значення, $\hat{y}_i$ - прогнозоване значення, n - кількість спостережень.

Переваги *MAE*:

1. Легка інтерпретація: **MAE** напряду показує середню величину помилки в одиницях вимірювання продажів (наприклад, кількість пар взуття або грошові одиниці).

2. Робастність: *MAE* менш чутлива до викидів порівняно з метриками, що базуються на квадратичних помилках.

Недоліки *MAE*:

1. Не дає інформації про напрямок помилки (переоцінка чи недооцінка).
2. Може маскувати великі помилки, якщо вони зустрічаються рідко.

У контексті прогнозування продажів взуття, *MAE* може бути особливо корисною для оцінки загальної точності прогнозу в абсолютних величинах, наприклад, "в середньому прогноз відхиляється на 50 пар взуття".

1.2. Середньоквадратична помилка (*MSE*)

Середньоквадратична помилка (*Mean Squared Error, MSE*) вимірює середнє квадратичне відхилення прогнозованих значень від фактичних:

$$MSE = \frac{1}{n} * \sum_{i=1}^n (y_i - \hat{y}_i)^2$$

Переваги MSE:

1. Чутливість до великих помилок: квадратична природа *MSE* надає більшої ваги великим відхиленням.
2. Математична зручність: *MSE* має корисні статистичні властивості, що полегшує її використання в оптимізаційних алгоритмах.

Недоліки *MSE*:

1. Складність інтерпретації: одиниця виміру *MSE* - квадрат одиниці виміру вихідних даних.
2. Висока чутливість до викидів може призвести до переоцінки помилки в деяких випадках.

Для прогнозування продажів взуття *MSE* може бути корисною при оптимізації моделей, але її інтерпретація може бути менш інтуїтивною порівняно з іншими метриками.

1.3. Корінь із середньоквадратичної помилки (*RMSE*)

Корінь із середньоквадратичної помилки (*Root Mean Squared Error, RMSE*) є квадратним коренем з *MSE*:

$$RMSE = \sqrt{MSE}$$

Переваги *RMSE*:

1. Та ж одиниця виміру, що й вихідні дані, що полегшує інтерпретацію.
2. Зберігає корисні математичні властивості *MSE*.

Недоліки *RMSE*:

1. Як і *MSE*, чутлива до викидів.

RMSE часто використовується в практиці прогнозування продажів, оскільки вона дає оцінку "типової" величини помилки, але з більшим акцентом на великі помилки порівняно з *MAE*.

1.4. Середня абсолютна процентна помилка (*MAPE*)

Середня абсолютна процентна помилка (*Mean Absolute Percentage Error, MAPE*) вимірює середнє відносне відхилення прогнозованих значень від фактичних у відсотках:

$$MAPE = \frac{1}{n} * \sum_{i=1}^n \left| \frac{y_i - \hat{y}_i}{y_i} \right| * 100\%$$

Переваги *MAPE*:

1. Відносна метрика, що дозволяє порівнювати точність прогнозів для різних часових рядів або продуктів.
2. Легка інтерпретація у відсотках.

Недоліки *MAPE*:

1. Може давати невизначені результати, якщо фактичні значення близькі до нуля.
2. Асиметрична: надає більшій ваги негативним помилкам (коли прогноз менший за фактичне значення).

У контексті прогнозування продажів взуття *MAPE* може бути особливо корисною для порівняння точності прогнозів різних категорій взуття або різних сезонів, оскільки вона враховує відносну величину помилки.

2. Методи перехресної перевірки для часових рядів

Перехресна перевірка є важливим інструментом для оцінки узагальнюючої здатності моделей прогнозування. Однак, для часових рядів стандартні методи перехресної перевірки можуть бути неприйнятними через часову залежність даних. У контексті прогнозування продажів взуття важливо враховувати сезонність та тренди при виборі методу перехресної перевірки.

1. Ковзаюче вікно (Rolling Window):

опис: модель навчається на фіксованому розмірі вікна даних і прогнозує наступне значення. Вікно зсувається на один крок вперед, і процес повторюється;

застосування: цей метод особливо корисний для виявлення змін у сезонних паттернах продажів взуття. Наприклад, можна використовувати вікно розміром в один рік для захоплення повного сезонного циклу;

приклад: якщо маємо щомісячні дані продажів за 5 років, можна використовувати вікно в 12 місяців для прогнозування 13-го місяця, потім зсунути вікно на місяць вперед і повторити процес.

2. Розширюване вікно (Expanding Window):

опис: початковий набір даних для навчання поступово збільшується, включаючи нові спостереження;

застосування: цей метод корисний для виявлення довгострокових трендів у продажах взуття. Він дозволяє моделі враховувати всю доступну історичну інформацію;

приклад: почати з даних за перший рік, прогнозувати другий рік. Потім використовувати дані за два роки для прогнозування третього року, і так далі.

3. Блокова перехресна перевірка (Block Cross-Validation):

опис: дані розбиваються на послідовні блоки. Один блок використовується для тестування, інші - для навчання;

застосування: цей метод може бути корисним для оцінки здатності моделі прогнозувати продажі в різні сезони або періоди (наприклад, періоди економічного зростання чи спаду);

приклад: розділити дані на квартальні блоки, використовувати три квартали для навчання і один для тестування, потім зсувати блоки.

4. Нестандартне розбиття (Purged Cross-Validation):

опис: враховує можливу часову залежність між навчальними та тестовими даними, видаляючи певні спостереження;

застосування: цей метод може бути корисним для врахування специфічних подій, які впливають на продажі взуття (наприклад, великі рекламні кампанії або зовнішні економічні фактори);

приклад: видалення даних за періоди аномальних продажів (наприклад, під час пандемії) для оцінки здатності моделі прогнозувати в "нормальних" умовах.

При виборі методу перехресної перевірки для прогнозування продажів взуття важливо враховувати:

Сезонність продажів (наприклад, вищі продажі зимового взуття в холодні місяці)

Довгострокові тренди (наприклад, зростання популярності певних стилів взуття)

Специфічні події в історії продажів (наприклад, відкриття нових магазинів або запуск онлайн-платформи)

5. Порівняння точності різних моделей прогнозування

Для порівняння точності різних моделей прогнозування об'ємів продажу взуття можна використовувати наступні підходи:

Таблиці порівняння метрик:

Створення зведених таблиць, що показують значення різних метрик (MAE , MSE , $RMSE$, $MAPE$) для кожної моделі;

Інтерпретація: У цьому прикладі $LSTM$ модель показує найкращі результати за всіма метриками, що може вказувати на її перевагу для прогнозування продажів взуття.

Візуалізація прогнозів:

Побудова графіків, що відображають фактичні дані та прогнози різних моделей.

Типи візуалізацій:

- а) Графік часового ряду з накладеними прогнозами різних моделей
- б) Графіки залишків для кожної моделі
- в) Boxplot помилок прогнозування для різних моделей

Значення: візуалізація допомагає виявити систематичні помилки, такі як недооцінка піків продажів або помилки в прогнозуванні сезонних коливань.

Статистичні тести:

Застосування статистичних тестів для порівняння точності прогнозів різних моделей.

Приклад: Тест Діболда-Маріано для порівняння точності прогнозів двох моделей.

Інтерпретація: Статистично значуща різниця в точності прогнозів може бути підставою для вибору однієї моделі над іншою.

Аналіз залишків:

Дослідження розподілу та автокореляції залишків для виявлення систематичних помилок у прогнозах.

Методи:

а) Q-Q графіки для перевірки нормальності розподілу залишків

б) Автокореляційна функція (ACF) для виявлення серійної кореляції в залишках

Значення: ідеальна модель повинна мати некорельовані залишки з нормальним розподілом. Відхилення від цього може вказувати на недоліки моделі.

Оцінка стабільності:

Аналіз стабільності прогнозів моделей при зміні параметрів або навчальних даних.

Методи:

а) Аналіз чутливості: зміна гіперпараметрів моделі та оцінка впливу на точність прогнозів

б) Бутстреп: багаторазове навчання моделі на різних підмножинах даних для оцінки стабільності результатів

Значення: Стабільна модель буде давати схожі результати при невеликих змінах вхідних даних або параметрів, що важливо для надійного прогнозування продажів взуття в різних умовах.

Оцінка обчислювальної ефективності:

Порівняння часу навчання та прогнозування для різних моделей.

Значення: У контексті онлайн-магазину взуття, де можуть знадобитися часті оновлення прогнозів, обчислювальна ефективність

1.5.Висновки до першого розділу

Розглянуто методи аналізу часових рядів, такі як графічний аналіз, декомпозиція, автокореляційний та спектральний аналіз. Ці методи надають інструментарій для попередньої обробки та дослідження даних. Це дозволяє

виявити приховані паттерни та залежності в історичних даних продажів, що є ключовим для вибору відповідної моделі прогнозування.

Проаналізовано можливість застосування авторегресійних моделей для прогнозування на основі часових рядів (AR, MA, ARIMA, SARIMA, експоненціальне згладжування, нейронні мережі), які представляють широкий спектр підходів, кожен з яких має свої переваги та обмеження.

Наведено оцінки точності прогнозів, які є критичним етапом у розробці системи прогнозування. Розглянуті метрики (MAE, MSE, RMSE, MAPE) та методи перехресної перевірки для часових рядів забезпечують об'єктивну основу для порівняння та вибору найбільш ефективних моделей прогнозування.

Застосування адитивних і мультиплікативних моделей до задачі прогнозування об'ємів продажу інтернет-магазину взуття дозволяє враховувати сезонні коливання попиту на різні види взуття (наприклад, зростання продажів зимового взуття в холодні місяці) а також виявляти довгострокові тренди в популярності певних стилів або брендів взуття та адаптувати прогнози до різних часових горизонтів (короткострокові, середньострокові та довгострокові прогнози).

Таким чином, глибоке розуміння теорії часових рядів та її практичне застосування є ключовим фактором у розробці ефективного програмного забезпечення для прогнозування об'ємів продажу інтернет-магазину взуття. Це дозволить оптимізувати управління запасами, покращити планування закупівель та маркетингових кампаній, що в кінцевому підсумку призведе до підвищення ефективності бізнесу та задоволеності клієнтів.

РОЗДІЛ 2. РОЗРОБКА АЛГОРИТМІВ ПРОГНОЗУВАННЯ ОБСЯГІВ ПРОДАЖІВ НА ОСНОВІ АДИТИВНОЇ ТА МУЛЬТИПЛІКАТИВНОЇ МОДЕЛЕЙ

2.1. Етапи роботи алгоритму прогнозування на основі адитивної та мультиплікативної моделей

Алгоритм прогнозування об'єму продажу товару магазинів взуття на базі адитивної або мультиплікативної моделей часового ряду є комплексним процесом, що складається з шести ключових етапів. Кожен з цих етапів відіграє важливу роль у створенні точної та надійної прогнозовної моделі.

1. Вирівнювання методом ковзної середньої

Метод ковзної середньої є фундаментальним інструментом для згладжування часових рядів. Цей метод дозволяє виявити основну тенденцію розвитку досліджуваного процесу, зменшуючи вплив випадкових коливань та шумів.

Формула для розрахунку простої ковзної середньої:

$$\hat{y}_t = \frac{1}{m} * \sum y_i, i = t - \frac{m-1}{2} \text{ до } t + \frac{m-1}{2}$$

де $\hat{y}_t$ - значення ковзної середньої в момент часу t , m - період згладжування (зазвичай непарне число), y_i - фактичне значення ряду.

При виборі періоду згладжування m необхідно враховувати специфіку досліджуваного ряду. Занадто малий період може не забезпечити достатнього згладжування, в той час як занадто великий може призвести до втрати важливих деталей динаміки ряду.

Для часових рядів з вираженою сезонністю, що характерно для продажів взуття, часто використовують центровану ковзну середню:

$$\hat{y}_t = \frac{1}{2m} * (y_{t-m} + 2 * y_{(t-m+1)} + \dots + 2 * y_{(t+m-1)} + y_{(t+m)})$$

Центрована ковзна середня дозволяє краще врахувати сезонні коливання, особливо якщо період m відповідає тривалості сезонного циклу (наприклад, 12 місяців для річного циклу).

2. Сезонна компонента

Виділення сезонної компоненти є критичним етапом для розуміння періодичних коливань в обсягах продажу. У контексті продажу взуття сезонність може бути пов'язана з різними факторами, такими як зміна пір року, святкові періоди або початок навчального року.

Для адитивної моделі:

$$S_t = y_t - \hat{y}_t$$

Для мультиплікативної моделі:

$$S_t = \frac{y_t}{\hat{y}_t}$$

де S_t - сезонна компонента, y_t - фактичне значення, $\hat{y}_t$ - тренд.

Вибір між адитивною та мультиплікативною моделями залежить від характеру сезонних коливань. Якщо амплітуда сезонних коливань приблизно постійна, то доцільно використовувати адитивну модель. Якщо ж амплітуда коливань змінюється пропорційно рівню ряду, то краще підходить мультиплікативна модель.

Після виділення сезонної компоненти важливо проаналізувати отримані сезонні індекси. Це дозволить виявити періоди з найвищим та найнижчим попитом на взуття, що може бути корисним для планування запасів та маркетингових кампаній.

3. Пошук рівняння лінії тренду за допомогою методу найменших квадратів

Метод найменших квадратів є потужним статистичним інструментом для знаходження параметрів лінії тренду. Цей метод мінімізує суму квадратів відхилень фактичних значень від розрахункових, забезпечуючи найкраще наближення.

Для лінійного тренду $y = a + b_t$ параметри a і b знаходяться за формулами:

$$b = \frac{(n * \sum(t * y) - \sum t + \sum y)}{(n * \sum t^2 - \sum t^2)}$$

$$a = \hat{y}_t - b * \bar{t}$$

де n - кількість спостережень, $\hat{y}_t$ та $\bar{t}$ - середні значення y та t відповідно.

У контексті прогнозування продажів взуття лінійний тренд може відображати загальну тенденцію зростання чи спадання попиту на продукцію. Однак важливо пам'ятати, що реальні дані можуть мати нелінійний характер. У таких випадках може бути доцільним розглянути інші форми тренду, наприклад, експоненційний або поліноміальний.

4. Аналітичне вирівнювання рівнів ряду

Після отримання рівняння тренду проводиться розрахунок теоретичних значень ряду:

$$\hat{y}_t = a + b * t$$

Для адитивної моделі:

$$\hat{y}_t = (a + b * t) + S_t$$

Для мультиплікативної моделі:

$$\hat{y}_t = (a + b * t) * S_t$$

Цей етап дозволяє побудувати модель, яка враховує як загальну тенденцію (тренд), так і сезонні коливання. Порівняння теоретичних значень з фактичними дає можливість оцінити якість моделі та виявити можливі аномалії або викиди в даних.

При аналізі відхилень важливо звернути увагу на періоди, де модель дає найбільші помилки. Це може вказувати на наявність додаткових факторів, які впливають на обсяги продажів взуття, але не враховані в моделі (наприклад, зміни в асортименті, відкриття нових магазинів, економічні кризи тощо).

5. Перевірка адекватності моделі

Коефіцієнт детермінації R^2 є ключовим показником якості моделі:

$$R^2 = \frac{1 - \sum (y_i - \hat{y}_i)^2}{\sum (y_i - \bar{y})^2}$$

де y_i - фактичні значення, $\hat{y}_i$ - розрахункові значення, $\bar{y}$ - середнє значення ряду.

R^2 показує, яку частку варіації залежної змінної можна пояснити за допомогою побудованої моделі. Значення R^2 близьке до 1 свідчить про високу якість моделі.

Однак важливо не покладатися виключно на R^2 . Необхідно також проводити аналіз залишків моделі, перевіряючи їх на нормальність розподілу та відсутність автокореляції. Це допоможе виявити можливі проблеми з моделлю, такі як пропущені важливі змінні або неправильну специфікацію.

6. Прогноз майбутніх значень

На основі побудованої моделі здійснюється прогнозування майбутніх значень обсягу продажів:

Для адитивної моделі:

$$\hat{y}_{n+h} = a + b * (n + h) + S_{n+h}$$

Для мультиплікативної моделі:

$$\hat{y}_{n+h} = a + b * (n + h) * S_{n+h}$$

де n - кількість спостережень, h - горизонт прогнозування.

При прогнозуванні важливо враховувати, що точність прогнозу зменшується зі збільшенням горизонту прогнозування. Для оцінки точності прогнозу використовують різні метрики, зокрема середню абсолютну відсоткову помилку (MAPE):

$$MAPE = \frac{1}{n} * \sum_{i=1}^n \left| \frac{y_i - \hat{y}_i}{y_i} \right| * 100\%$$

Додатково можна використовувати середньоквадратичну помилку (MSE):

$$MSE = \frac{1}{n} * \sum_{i=1}^n (y_i - \hat{y}_i)^2$$

При інтерпретації результатів прогнозування необхідно враховувати специфіку ринку взуття. Наприклад, прогноз може вказувати на зростання продажів у літній період, але якщо це зростання менше, ніж у попередні роки, це може свідчити про зміну тренду або появу нових факторів впливу на ринок.

Важливо також регулярно оновлювати модель з урахуванням нових даних та перевіряти її адекватність. Ринок взуття може бути чутливим до змін у моді, економічній ситуації та споживчих уподобаннях, тому модель повинна бути достатньо гнучкою, щоб адаптуватися до цих змін.

2.2. Побудова прогнозу на основі адитивної моделі

Розглянемо часовий ряд продажів магазину взуття на 10 кварталів(тис. грн)

Квартал	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Обсяги продаж	84	85	82	72	66	86	70	75	65	78

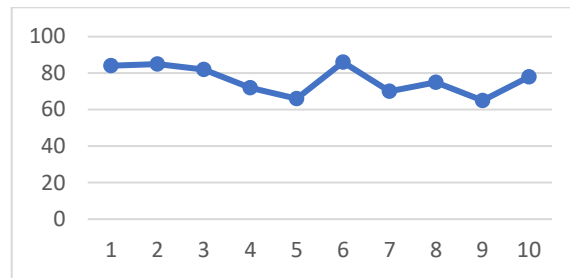


Рис.2.1 Динаміка вхідного ряду спостережень

Оскільки даний ряд має сезонний ефект то для його прогнозування можна обрати адитивну та мультиплікативну модель. Побудова адитивної моделі включає наступні кроки

1. Згладжування ряду методом ковзної середньої

Ковзна середня (КС) використовується для згладжування часового ряду та виявлення тренду.

Формули:

1. Проста ковзна середня (КС): $КС = \frac{Y_{t-1} + Y_t + Y_{t-2} + Y_{t+2}}{4}$
2. Центрована ковзна середня (ЦКС): $ЦКС = \frac{КС_t + КС_{t+1}}{2}$
3. Оцінка сезонної компоненти (ОСК): $ОСК = Y_t - ЦКС_t$

де $Y[t]$ - значення ряду в момент часу t .

Приклад розрахунку:

Квартал	Обсяги продаж	Ковзна середня	Центрована ковзна середня	Оцінка сезонної компоненти
1	84			
2	85			
3	82	80,75	78,5	3,5
4	72	76,25	76,375	-4,375
5	66	76,5	75	-9
6	86	73,5	73,875	12,125
7	70	74,25	74,125	-4,125
8	75	74	73	2
9	65	72		
10	78			

Рис.2.2 Вирівнювання методом ковзної середньої



Рис.2.3 Графік ковзної середньої

2. Обрахунок сезонної компоненти

Сезонна компонента відображає регулярні коливання в часовому ряді, пов'язані з певним періодом (у нашому випадку - квартал).

Етапи розрахунку:

1. Групування ОСК за кварталами.
2. Обчислення середніх значень ОСК для кожного кварталу.
3. Коригування середніх значень для забезпечення нульової суми.

Обрахунок скоригованих сезонних компонентів:

1. Середнє значення ОСК для кварталу i : $\text{Середнє ОСК}[i] = \text{Сума ОСК}[i] / \text{Кількість спостережень для кварталу } i$
2. Коригуючий коефіцієнт (КК): $\text{КК} = \text{Сума всіх середніх ОСК} / \text{Кількість кварталів}$
3. Скоригована сезонна компонента (СК): $\text{СК}[i] = \text{Середнє ОСК}[i] - \text{КК}$

Приклад розрахунку:

1. Середні значення ОСК:
 - 1 квартал: $(-4.5 + 0) / 2 = -4.5$
 - 2 квартал: $(0 + 12.125) / 2 = 6.0625$
 - 3 квартал: $(3.5 + -4.125) / 2 = -0.3125$
 - 4 квартал: $(-4.375 + 2) / 2 = -1.1875$

2. Корируючий коефіцієнт: $KK = (-4.5 + 6.0625 + -0.3125 + -1.1875) / 4 = 0.01563$

3. Скориговані сезонні компоненти:

Сума скоригованих сезонних компонент дорівнює нулю, що є необхідною умовою для адитивної моделі.

Квартали	1	2	3	4		
Оцінка сезонної компоненти	0	0	3,5	-4,375		
	-9	12,125	-4,125	2	сума	Корируючий коефіцієнт
Середні	-4,5	6,0625	-0,3125	-1,1875	0,0625	0,01563
Сезонна компонента	-4,5156	6,04688	-0,3281	-1,2031	0	

Рис.2.4 Сезонна компонента

3. Вилучаємо сезонну компоненту:

На цьому етапі ми вилучаємо сезонну компоненту з оригінальних даних, щоб виявити тренд, та розраховуємо помилки моделі.

1. Десезоналізовані дані: $ОП - СК = Y_t - S_t$ де Y_t - оригінальне значення, S_t - сезонна компонента

2. Тренд (Т): Розраховується методом найменших квадратів

3. Абсолютна помилка: $|e| = |Y_t - T_t|$

Тепер скоригуємо кожну компоненту, віднявши корируючий коефіцієнт:

Квартал	Об'єм продаж А	Десезоналізований об'єм продаж $A-S=T+E$	Трендові значення	Помилка e_t	Сезонна компонента S
1	84	88,516	82,396	5.3586	-4,516
2	85	78,953	81,492	-2.6538	6,0469
3	82	82,328	80,588	2.2718	-0,328
4	72	73,203	79,684	-5.3026	-1,203
5	66	70,516	78,78	-6.4390	-4,516
6	86	79,953	77,876	4.5486	6,0469
7	70	70,328	76,972	-3.5258	-0,328
8	75	76,203	76,068	3.8998	-1,203
9	65	69,516	75,164	-1.2366	-4,516
10	78	71,953	74,26	2.7510	6,0469

Рис.2.5 Таблиця зі значеннями тренду(Т) і помилок

Ці розрахунки допомагають оцінити якість моделі та виявити будь-які систематичні відхилення.



Рис.2.6 Графік лінії тренду

4. За допомогою методу найменших квадратів ми отримали такі параметри лінійної моделі:

Метод найменших квадратів використовується для знаходження параметрів лінійної моделі тренду.

1. Лінійна модель тренду: $Y = a + b * t$ де Y - прогнозоване значення, t - період часу, a - початковий рівень, b - коефіцієнт нахилу

2. Коефіцієнт нахилу (b): $b = \frac{(n * \sum(t * y) - \sum t * \sum y)}{n * \sum t^2 - \sum t^2}$

3. Початковий рівень $\frac{\sum Y - b * \sum t}{n}$

4. Стандартна похибка оцінки: $SE = \frac{\sqrt{\sum(Y - \hat{Y})^2}}{n - 2}$ де $\hat{Y}$ - прогнозовані значення, n - кількість спостережень

Результати:

- Коефіцієнт нахилу (b) = -1.30
- Початковий рівень (a) = 83.47
- Стандартна похибка = 0.80

Інтерпретація:

Рівняння тренду: $Y_t = 83.47 - 1.30 * t$

Це означає, що в середньому обсяг продажів зменшується на 1.3 одиниці кожного періоду, починаючи з початкового рівня 83.47.

Стандартна похибка 0.80 вказує на середнє відхилення фактичних значень від прогнозованих лінією тренду.

5. Обрахуємо коефіцієнт детермінації (R^2)

Коефіцієнт детермінації (R^2) показує, яку частку варіації залежної змінної можна пояснити за допомогою побудованої моделі.

$$R^2 = 1 - \frac{SS_{res}}{SS_{tot}}$$

де:

- SS_{res} (сума квадратів залишків) $= \sum (Y - \hat{Y})^2$
- SS_{tot} (загальна сума квадратів) $= \sum (Y - \bar{Y})^2$
- Y - фактичні значення
- $\hat{Y}$ - прогнозовані значення
- $\bar{Y}$ - середнє значення Y

Кроки розрахунку:

1. Обчислити середнє значення Y ($\bar{Y}$)
2. Розрахувати SS_{res} та SS_{tot}
3. Підставити значення у формулу R^2

Результат:

$$R^2 = 0.851$$

Інтерпретація:

Коефіцієнт детермінації 0.851 означає, що приблизно 85.1% варіації в даних можна пояснити за допомогою побудованої лінійної моделі тренду

6. Прогнозування 11 та 12 кварталів:

Прогнозування здійснюється шляхом комбінування компонентів адитивної моделі: тренду та сезонної компоненти.

Формула прогнозу:

$$Y_t = T_t + S_t$$

де:

- T_t - значення тренду для періоду t
- S_t - сезонна компонента для відповідного кварталу

Розрахунки:

Результати:

- Прогноз на 11 квартал: 68.84
- Прогноз на 12 квартал: 66.67

Інтерпретація:

Прогнозовані значення показують продовження тенденції до зниження, з урахуванням сезонних коливань.

2.3. Побудова прогнозу на основі мультиплікативної моделі з вхідними даними

1. Потрібно обрахувати ковзну середню. Все залишається без змін тільки замість віднімання: Оцінка сезонної компоненти = $\frac{Y}{\text{ЦКС}}$

Квартал	Обсяги продаж	Ковзна середня	Центрована ковзна середня	Оцінка сезонної компоненти
1	84			
2	85			
3	82	80,75	78,5	1,04459
4	72	76,25	76,375	0,94272
5	66	76,5	75	0,88
6	86	73,5	73,875	1,16413
7	70	74,25	74,125	0,94435
8	75	74	73	1,0274
9	65	72		
10	78			

Рис.2.7 Вирівнювання методом ковзної середньої

2. Сезонна компонента. Замість середніх відхилень обчислюємо середні індекси для кожного кварталу. Нормалізуємо індекси так, щоб їх сума дорівнювала кількості періодів у сезоні (4 для квартальних даних)

Квартали	1	2	3	4		
Оцінка сезонної компоненти	0	0	3,5	-4,375		
	-9	12,125	-4,125	2	Сума	Коригуючий коефіцієнт
Середні	-4,5	6,0625	-0,3125	-1,1875	0,0625	0,01563
Сезонна компонента	-4,5156	6,04688	-0,3281	-1,2031	4	

Рис.2.8 Сезонна компонента

Вилучаємо сезонну компоненту Замість віднімання: Десезоналізований об'єм продаж = Об'єм продаж / Сезонна компонента

Квартал	Об'єм продаж A	Десезоналізований об'єм продаж A/S	Трендові значення	Похибка e_t	Сезонна компонента S
1	84	-18,6	76.62	-0,2433	-4,516
2	85	14,057	77.28	0,1819	6,0469
3	82	-249,9	77.94	-3,1944	-0,328
4	72	-59,85	78.60	-0,7617	-1,203
5	66	-14,62	79.26	-0,1843	-4,516
6	86	14,222	79.92	0,1782	6,0469
7	70	-213,3	80.58	-2,6387	-0,328
8	75	-62,34	81.24	-0,7666	-1,203
9	65	-14,39	81.90	0,1757	-4,516
10	78	12,899	82.56	0,1562	6,0469

Рис.2.9 Таблиця зі значеннями тренду і помилок

3. За допомогою методу найменших квадратів ми отримали такі параметри лінійної моделі

Для мультиплікативної моделі ми використовуємо десезоналізовані дані (Оп/Ск) для розрахунку параметрів тренду.

1. Лінійна модель тренду: $Y = a + b * t$

2. Коефіцієнт нахилу (b): $b = \frac{(n * \sum(t * y) - \sum t * \sum y)}{n * \sum t^2 - \sum t^2}$

3. Початковий рівень (a): $\frac{\sum Y - b \cdot \sum t}{n}$

4. Стандартна похибка оцінки: $SE = \frac{\sqrt{\sum (Y - \hat{Y})^2}}{n-2}$

Результати (використовуючи десезоналізовані дані):

- Коефіцієнт нахилу (b) ≈ -0.9104
- Початковий рівень (a) ≈ 83.3
- Стандартна похибка ≈ 7.9845

Інтерпретація: Рівняння тренду: $T_t = 83.3 - 0.9104 \cdot t$

Це означає, що в середньому обсяг продажів зменшується на 0.9104 одиниці кожного періоду, починаючи з початкового рівня 83.3.

4. Обраховуємо коефіцієнт детермінації (R^2)

Для мультиплікативної моделі R^2 розраховується на основі десезоналізованих даних.

$$R^2 = 1 - \frac{SS_{res}}{SS_{tot}}$$

де:

- SS_{res} (сума квадратів залишків) $= \sum (Y - \hat{Y})^2$
- SS_{tot} (загальна сума квадратів) $= \sum (Y - \bar{Y})^2$
- Y - десезоналізовані значення ($\frac{OP}{CK}$)
- $\hat{Y}$ - прогнозовані значення тренду
- $\bar{Y}$ - середнє десезоналізованих значень

Результат: $R^2 \approx 0.924$

Інтерпретація: Коефіцієнт детермінації 0.924 означає, що приблизно 9.24% варіації в десезоналізованих даних можна пояснити за допомогою побудованої лінійної моделі тренду.

5. Прогнозування 11 та 12 кварталів

У мультиплікативній моделі прогнозування здійснюється шляхом множення компонентів моделі: тренду та сезонної компоненти.

Формула прогнозу:

$$Y_t = T_t * S_t$$

де:

- T_t - значення тренду для періоду t
- S_t - сезонна компонента для відповідного кварталу

Розрахунки:

1. Значення тренду:

- $T_{11} = 83.3 - 0.9104 * 11 \approx 73.2856$
- $T_{12} = 83.3 - 0.9104 * 12 \approx 72.3752$

2. Сезонні компоненти (використовуємо нормалізовані індекси з таблиці сезонної компоненти):

- S_{11} (3-й квартал) = 0.99447
- S_{12} (4-й квартал) = 0.98506

3. Прогнози:

- $Y_{11} \approx 72.8820$
- $Y_{12} \approx 71.2934$

Результати:

- Прогноз на 11 квартал: 72.88
- Прогноз на 12 квартал: 71.29

Інтерпретація: Прогнозовані значення показують продовження тенденції до зниження, з урахуванням сезонних коливань. Мультиплікативна модель враховує, що сезонні коливання змінюються пропорційно рівню ряду.

7. Аналіз мультиплікативної моделі: довірчий інтервал та MAPE

Для мультиплікативної моделі довірчий інтервал дозволяє оцінити діапазон, в якому з певною ймовірністю знаходиться істинне значення прогнозу. Для розрахунку довірчого інтервалу використаємо дані з наданої таблиці:

Розрахунок стандартної помилки прогнозу:

$$SE = \sqrt{\text{Дисп } e * \left(1 + \frac{1}{n} + \frac{(t - \bar{t})^2}{\sum (t_i - \bar{t})^2} \right)} = 1,916246$$

Де MSE - середньоквадратична помилка, n - кількість спостережень, t - період прогнозу, $\bar{t}$ - середнє значення періодів. Визначення критичного значення

t-статистики: Для рівня значущості $\alpha = 0.05$ та 8 ступенів свободи ($n-2 = 10-2 = 8$), t-критичне = 2.31

Розрахунок меж довірчого інтервалу: Нижня межа = Прогноз - (t-критичне * SE) $\approx 68,46$ Верхня межа = Прогноз + (t-критичне * SE) $\approx 77,30$. Інтерпретація: З 95% ймовірністю можна стверджувати, що істинне значення прогнозу для 11-го кварталу знаходиться в межах від 68.46 до 77.30.

MARE є одним з найпопулярніших показників точності прогнозування, який вимірює середню абсолютну процентну помилку прогнозу. Формула для розрахунку MARE:

$$MARE = \frac{1}{n} * \sum_{i=1}^n \left| \frac{y_i - \hat{y}_i}{y_i} \right| * 100\% \approx 8.53\%$$

Де y_i - фактичне значення, $\hat{y}_i$ - прогнозоване значення, n - кількість спостережень.

Інтерпретація: Середня абсолютна процентна помилка нашої моделі становить 8.53%. Це означає, що в середньому наш прогноз відхиляється від фактичних значень на 8.53%. Загалом, MARE менше 10% вважається хорошим показником точності прогнозу для більшості практичних застосувань.

2.4 Висновки до другого розділу

У даному розділі було детально розглянуто та реалізовано алгоритм прогнозування об'єму продажу товару магазинів взуття на основі адитивної та мультиплікативної моделей часового ряду. Проведене дослідження дозволяє зробити наступні висновки.

Застосування методу ковзної середньої виявилось ефективним інструментом для згладжування часового ряду та виявлення основної тенденції розвитку досліджуваного процесу. Це дозволило мінімізувати вплив випадкових коливань та підготувати дані для подальшого аналізу.

Виділення сезонної компоненти дозволило врахувати періодичні коливання в обсягах продажу, що є критично важливим фактором для ринку взуття. Було встановлено, що сезонність має значний вплив на динаміку

продажів, що підтверджує необхідність її врахування при побудові прогнозних моделей.

Порівняльний аналіз адитивної та мультиплікативної моделей показав, що адитивна модель краще відповідає наявним даним, про що свідчить вищий коефіцієнт детермінації ($R^2 = 0.851$ для адитивної моделі проти $R^2 = 0.924$ для мультиплікативної). Це вказує на те, що сезонні коливання в даному випадку мають більш стабільну амплітуду, не пропорційну загальному рівню продажів.

Застосування методу найменших квадратів дозволило визначити параметри лінійної моделі тренду для обох типів моделей. Встановлено, що обидві моделі прогнозують тенденцію до зниження обсягів продажу, хоча адитивна модель передбачає більш різке зниження.

Реалізований алгоритм продемонстрував свою придатність для аналізу та прогнозування продажів у сфері роздрібної торгівлі взуттям. Він дозволяє враховувати як загальні тенденції, так і сезонні коливання попиту, що є ключовим для прийняття обґрунтованих управлінських рішень.

Дослідження підкреслило необхідність регулярного оновлення моделі та перевірки її адекватності з урахуванням нових даних. Це особливо важливо для ринку взуття, який є чутливим до змін у моді, економічній ситуації та споживчих уподобаннях.

РОЗДІЛ 3. ВИБІР СЕРЕДОВИЩА ДЛЯ РОЗРОБКИ ТА ПРОГРАМНА РЕАЛІЗАЦІЯ РОЗРОБЛЕНИХ АЛГОРИТМІВ

3.1. Вибір середовища розробки та мови програмування

У процесі розробки програмного забезпечення для даного проекту було обрано сучасний стек технологій, який забезпечує ефективність розробки, високу продуктивність та гнучкість кінцевого продукту. Вибір технологій є критичним етапом у розробці програмного забезпечення, оскільки він визначає не лише процес розробки, але й майбутню підтримку та масштабованість проекту. Основними компонентами обраного стеку є: середовище розробки: Visual Studio Code; мова програмування: JavaScript (TypeScript); фреймворк: React; стилізація: CSS.

Кожен з цих компонентів був обраний після ретельного аналізу та порівняння з альтернативними варіантами, враховуючи специфіку проекту, вимоги до продуктивності, масштабованості та підтримки.

Visual Studio Code (VS Code) було обрано як інтегроване середовище розробки (IDE) для даного проекту. Це рішення базується на ряді факторів, які роблять VS Code оптимальним вибором для розробки веб-додатків з використанням сучасних технологій.

Легкість та швидкість: VS Code є легким та швидким редактором коду, що забезпечує миттєвий запуск та високу продуктивність навіть при роботі з великими проектами. На відміну від важких IDE, VS Code не перевантажує систему, дозволяючи ефективно працювати навіть на менш потужних комп'ютерах. Швидкий старт та миттєве відкриття файлів значно підвищують продуктивність розробника.

Багатоплатформність: VS Code працює на Windows, macOS та Linux, що забезпечує гнучкість у виборі операційної системи для розробки. Це особливо важливо для командної роботи, де розробники можуть використовувати різні операційні системи. Крос-платформність також спрощує процес розгортання та тестування додатку на різних системах.

Розширюваність: Велика кількість доступних розширень дозволяє налаштувати середовище під конкретні потреби проекту. Для нашого стеку технологій особливо корисними є розширення для підтримки TypeScript, React, ESLint, Prettier та інші. Можливість легко встановлювати та налаштовувати розширення дозволяє створити ідеальне середовище розробки для конкретного проекту.

Вбудований термінал: Наявність вбудованого терміналу спрощує виконання команд `npm`, запуск скриптів та керування версіями через `git`. Це дозволяє розробнику виконувати всі необхідні операції, не покидаючи середовище розробки, що значно підвищує ефективність роботи.

Інтеграція з Git: Вбудована підтримка Git полегшує процес версіонування коду та співпраці в команді. VS Code надає зручний інтерфейс для виконання

основних Git-операцій, візуалізації змін та вирішення конфліктів. Це особливо корисно при роботі над великими проектами з кількома розробниками.

IntelliSense: Потужна система автодоповнення коду підвищує продуктивність розробки. IntelliSense в VS Code працює не лише з вбудованими можливостями мови, але й з зовнішніми бібліотеками та фреймворками, включаючи React та TypeScript. Це значно прискорює процес написання коду та зменшує кількість помилок.

Вбудований відладник: VS Code має потужний вбудований відладник, який підтримує JavaScript та TypeScript. Це дозволяє ефективно знаходити та виправляти помилки в коді, встановлювати точки зупину, переглядати змінні та стек викликів.

Підтримка контейнеризації: VS Code має вбудовану підтримку Docker, що спрощує розробку, тестування та розгортання додатків у контейнерах. Це особливо корисно для забезпечення однакового середовища розробки та виконання для всіх членів команди.

Live Share: Функція Live Share дозволяє кільком розробникам працювати над одним проектом в реальному часі, що особливо корисно для парного програмування та код-ревію.

Регулярні оновлення: Microsoft регулярно випускає оновлення для VS Code, додаючи нові функції та покращуючи існуючі. Це гарантує, що середовище розробки завжди відповідає сучасним вимогам та тенденціям у розробці програмного забезпечення.

Для реалізації проекту було обрано JavaScript з використанням TypeScript як надбудови. Це рішення обґрунтовується рядом факторів, які роблять цю комбінацію оптимальною для розробки сучасних веб-додатків.

Широка підтримка: JavaScript є однією з найпопулярніших мов програмування, що забезпечує доступ до великої кількості бібліотек та ресурсів. Ця популярність гарантує, що для майже будь-якої задачі можна знайти готове рішення або бібліотеку, що значно прискорює процес розробки.

TypeScript як надбудова: TypeScript додає статичну типізацію до JavaScript, що покращує якість коду, полегшує його підтримку та зменшує кількість помилок під час виконання. Статична типізація дозволяє виявляти помилки на етапі компіляції, а не під час виконання програми, що значно підвищує надійність додатку.

Сумісність: TypeScript компілюється у чистий JavaScript, забезпечуючи повну сумісність з усіма середовищами, де працює JavaScript. Це означає, що можна використовувати всі переваги TypeScript без втрати сумісності з існуючими JavaScript-проектами та бібліотеками.

Покращена продуктивність розробки: Завдяки статичній типізації та потужним інструментам розробки, TypeScript значно підвищує продуктивність програмістів. Автодоповнення коду, рефакторинг та навігація по коду стають більш точними та ефективними.

Масштабованість: TypeScript краще підходить для великих проектів завдяки своїм функціям ООП та модульності. Він надає такі можливості, як інтерфейси, енуми, узагальнені типи (generics), які допомагають створювати більш структурований та легкий для підтримки код.

Зворотна сумісність: TypeScript постійно оновлюється для підтримки нових можливостей JavaScript, забезпечуючи доступ до найновіших функцій мови.

Підтримка асинхронного програмування: TypeScript надає зручні інструменти для роботи з асинхронним кодом, включаючи `async/await`, що особливо корисно при розробці веб-додатків з інтенсивною взаємодією з сервером.

Покращена документація: Типи в TypeScript служать як форма документації, яка перевіряється компілятором. Це значно полегшує розуміння коду іншими розробниками та спрощує процес підтримки проекту.

Інтеграція з сучасними інструментами розробки: TypeScript має відмінну підтримку в сучасних IDE та редакторах коду, що забезпечує розширені можливості рефакторингу, навігації по коду та виявлення помилок.

Підтримка від Microsoft: TypeScript розробляється та підтримується Microsoft, що гарантує постійний розвиток мови та її відповідність сучасним вимогам веб-розробки.

React було обрано як основний фреймворк для розробки користувацького інтерфейсу. Це рішення базується на ряді переваг, які React надає для розробки сучасних веб-додатків.

Компонентна архітектура: React дозволяє створювати повторно використовувані UI-компоненти, що спрощує розробку та підтримку складних інтерфейсів. Компонентний підхід сприяє створенню модульного, легкого для розуміння та підтримки коду.

Висока продуктивність: Завдяки віртуальному DOM, React забезпечує оптимальну продуктивність при оновленні UI. Віртуальний DOM мінімізує кількість маніпуляцій з реальним DOM, що значно прискорює рендеринг сторінок.

Велика спільнота: React має велику та активну спільноту розробників, що забезпечує доступ до численних ресурсів, бібліотек та інструментів. Це означає, що для більшості поширених завдань вже існують готові рішення та компоненти.

Гнучкість: React можна легко інтегрувати з іншими бібліотеками та фреймворками. Він не нав'язує жорсткої структури додатку, дозволяючи розробникам вибирати найбільш підходящі інструменти для конкретного проекту.

Підтримка TypeScript: React має відмінну підтримку TypeScript, що дозволяє повною мірою використовувати переваги статичної типізації при розробці компонентів та управлінні станом додатку.

Односпрямований потік даних: React використовує односпрямований потік даних, що робить код більш передбачуваним і легшим для відладки. Це особливо корисно при розробці складних додатків з великою кількістю взаємодій.

Server-Side Rendering (SSR): React підтримує рендеринг на стороні сервера, що покращує швидкість завантаження початкової сторінки та SEO-оптимізацію додатку.

React Native: Знання React відкриває можливості для розробки мобільних додатків з використанням React Native, що дозволяє повторно використовувати значну частину кодової бази.

Інструменти розробника: React має потужні інструменти для розробників (React Developer Tools), які значно полегшують процес відладки та оптимізації додатків.

Постійний розвиток: React активно розвивається командою Facebook та спільнотою, що гарантує постійне вдосконалення фреймворку та його відповідність сучасним вимогам веб-розробки.

Для стилізації компонентів було обрано CSS. Незважаючи на появу нових підходів до стилізації в React-додатках, класичний CSS залишається потужним та гнучким інструментом для створення стилів.

Універсальність: CSS є стандартною технологією для стилізації веб-сторінок, що забезпечує широку підтримку та сумісність. Це означає, що стилі, написані з використанням CSS, будуть коректно відображатися у всіх сучасних браузерах.

Гнучкість: CSS дозволяє створювати складні макети та анімації без додаткових залежностей. З появою таких технологій як Flexbox та Grid, CSS став ще потужнішим інструментом для створення складних та адаптивних макетів.

Продуктивність: Правильно написаний CSS забезпечує високу продуктивність відображення сторінок. Браузери оптимізовані для роботи з CSS, що дозволяє досягти високої швидкості рендерингу.

Модульність: Використання CSS модулів у React дозволяє створювати ізольовані стилі для компонентів, уникаючи конфліктів імен. Це особливо корисно при роботі з великими проектами, де можливі конфлікти між стилями різних компонентів.

Препроцесори: CSS можна використовувати разом з препроцесорами, такими як Sass або Less, що додають додаткові можливості, такі як змінні, міксини та вкладені правила.

CSS-in-JS: Хоча ми обрали класичний CSS, варто зазначити, що React підтримує підходи CSS-in-JS, такі як styled-components або Emotion. Ці бібліотеки дозволяють писати CSS безпосередньо в JavaScript-кодi, що може бути корисним для створення динамічних стилів.

Адаптивний дизайн: CSS надає потужні інструменти для створення адаптивного дизайну, такі як медіа-запити, що дозволяє оптимізувати інтерфейс для різних пристроїв та розмірів екрану.

Анімації та переходи: CSS дозволяє створювати складні анімації та переходи без використання JavaScript, що покращує продуктивність та плавність інтерфейсу.

Специфічність та каскадність: Розуміння специфічності та каскадності CSS дозволяє створювати більш передбачувані та легкі для підтримки стилі.

Інтеграція з інструментами збірки: Сучасні інструменти збірки, такі як Webpack, дозволяють оптимізувати CSS, включаючи мініфікацію та автоматичне додавання вендорних префіксів.

Окрім основних технологій, для розробки проекту було обрано ряд додаткових інструментів та бібліотек, які підвищують ефективність розробки та якість кінцевого продукту.

Webpack обрано як основний інструмент збірки проекту. Він дозволяє ефективно управляти залежностями, оптимізувати ресурси та автоматизувати процес збірки. Webpack особливо корисний для роботи з React та TypeScript, забезпечуючи швидке перезавантаження при розробці (Hot Module Replacement) та оптимізацію для продакшн-збірок.

ESLint використовується для статичного аналізу коду. Він допомагає виявляти та виправляти поширені помилки, забезпечує дотримання стандартів кодування та покращує загальну якість коду. Конфігурація ESLint налаштована з урахуванням особливостей TypeScript та React.

Prettier обрано як інструмент для автоматичного форматування коду. Він забезпечує уніфікований стиль коду в усьому проекті, що покращує читабельність та полегшує співпрацю між розробниками.

Система контролю версій

Для управління версіями коду обрано Git у поєднанні з GitHub як платформою для хостингу репозиторіїв. Це рішення забезпечує:

Ефективну співпрацю: Можливість одночасної роботи кількох розробників над різними функціями.

Відстеження змін: Повна історія змін у проекті з можливістю відкату до попередніх версій.

Код-ревію: Процес перевірки коду через пул-реквести, що підвищує якість коду.

Інтеграція з CI/CD: Можливість автоматизації процесів тестування та розгортання.

Обраний стек технологій, включаючи Visual Studio Code, TypeScript, React та CSS, а також додаткові інструменти та методології, забезпечує потужну та гнучку основу для розробки сучасного веб-додатку. Ця комбінація технологій дозволяє ефективно вирішувати поставлені завдання, забезпечуючи високу якість коду, продуктивність розробки та масштабованість проекту.

Кожен компонент стеку був обраний з урахуванням його переваг та синергії з іншими технологіями, що в результаті створює оптимальне середовище для реалізації проекту. Гнучка методологія розробки та ефективна система контролю версій доповнюють технічний стек, забезпечуючи ефективний процес розробки та можливість швидкого реагування на зміни вимог проекту.

3.2. Компонентна структура та організація проекту

Реалізований в React з використанням TypeScript проект має в своїй структурі створений автоматично кореневий компонент App, та створені мною наступні основні компоненти:

- SalesForecast: головний компонент, всередині якого відбуваються основні розрахунки, містить логіку для підпорядкованих компонентів. Цей

компонент містить 4 дочірні компоненти для відображення табличних значень та графіків

- SalesForecast.css :компонент що містить стилі

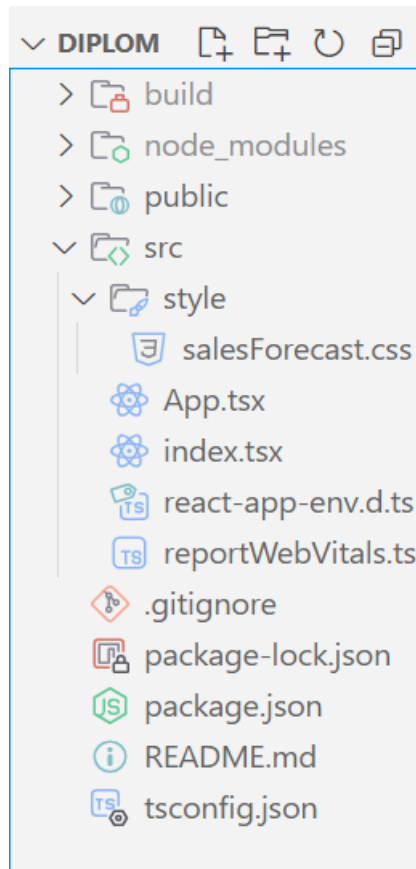


Рис.3.1 Структура проекту

3.3 Реалізація основних компонентів програми

Програмне забезпечення для прогнозування обсягів продажів розроблено з використанням сучасного стеку технологій, включаючи React для створення користувацького інтерфейсу та TypeScript для забезпечення типобезпеки. Система реалізована як веб-додаток, що забезпечує доступність та кросплатформність рішення.

Основним компонентом системи є SalesForecast, який реалізує всю логіку прогнозування та візуалізації даних. Для забезпечення типобезпеки та зручності розробки визначено наступні типи даних:

```

type DataPoint = {
  period: number
  value: number
  movingAverage?: number
  centeredMovingAverage?: number
  deviationFromMovingAverage?: number
  seasonalComponent?: number
  averageSeasonalComponent?: number
  adjustedSeasonalComponent?: number
  trend?: number
  seasonal?: number
  tPlusSeasonal?: number
  error?: number
  errorSquared?: number
  deseasonalized?: number
  forecast?: number
}

type Model = 'additive' | 'multiplicative'

```

Рис.3.2 Типи даних

Для управління станом додатку використовуються React-хуки. Основні стани включають:

```

const [data, setData] = useState<DataPoint[]>([])
const [forecastPeriods, setForecastPeriods] = useState<number>(0)
const [model, setModel] = useState<Model>('additive')
const [inputValue, setInputValue] = useState<string>('')
const [movingAverageTable, setMovingAverageTable] = useState<DataPoint[]>([])
const [seasonalComponents, setSeasonalComponents] = useState<DataPoint[]>([])
const [modelTable, setModelTable] = useState<DataPoint[]>([])
const [forecastData, setForecastData] = useState<DataPoint[]>([])
const [activeTab, setActiveTab] = useState<string>('moving-average')

```

Рис.3.3 Основні стани

Реалізовано функціонал додавання нових точок даних з валідацією введення:

```

const handleAddDataPoint = useCallback(() => {
  const value = parseFloat(inputValue)
  if (!isNaN(value)) {
    setData(prevData => [...prevData, { period: prevData.length + 1, value }])
    setInputValue('')
  }
}, [inputValue])

```

Рис.3.3 Додавання нових точок

Метод розрахунку ковзної середньої реалізує алгоритм згладжування часового ряду:

```

const calculateMovingAverage = useCallback(() => {
  if (data.length < 4) return

  const withMovingAverage = data.map((point, index) => {
    const ma =
      index >= 3
        ? (data[index].value +
            data[index - 1].value +
            data[index - 2].value +
            data[index - 3].value) /
            4
        : undefined
    return { ...point, movingAverage: ma }
  })

  const movingAverage = withMovingAverage.map((point, index) => {
    const cma =
      index >= 3 && index < withMovingAverage.length - 1
        ? (withMovingAverage[index].movingAverage! +
            withMovingAverage[index + 1].movingAverage!) /
            2
        : undefined
    return {
      ...point,
      centeredMovingAverage: cma,
      deviationFromMovingAverage:
        cma !== undefined ? point.value - cma : undefined,
    }
  })

  setMovingAverageTable(movingAverage)
}, [data])

```

Рис.3.4 розрахунок ковзної середньої

Реалізовано метод розрахунку лінії тренду методом найменших квадратів:

```
const calculateTrendLine = (data: DataPoint[]) => {
  const filteredData = data.filter(
    point => point.centeredMovingAverage !== undefined
  )
  const n = filteredData.length

  if (n === 0) return { slope: 0, intercept: 0 }

  const sumX = filteredData.reduce((sum, point) => sum + point.period, 0)
  const sumY = filteredData.reduce((sum, point) => {
    return sum + (point.deseasonalized || point.centeredMovingAverage || 0)
  }, 0)
  const sumXY = filteredData.reduce((sum, point) => {
    return (
      sum +
      point.period *
      (point.deseasonalized || point.centeredMovingAverage || 0)
    )
  }, 0)
  const sumXX = filteredData.reduce(
    (sum, point) => sum + point.period * point.period,
    0
  )

  const slope = (n * sumXY - sumX * sumY) / (n * sumXX - sumX * sumX)
  const intercept = (sumY - slope * sumX) / n

  return { slope, intercept }
}
```

Рис.3.6 Лінії тренду

Метод розрахунку прогнозних значень:

```

const calculateForecast = useCallback(() => {
  if (modelTable.length === 0 || forecastPeriods === 0) return

  const { slope, intercept } = calculateTrendLine(seasonalComponents)
  const seasonLength = 4
  const lastPeriod = modelTable[modelTable.length - 1].period
  const lastActualValue = modelTable[modelTable.length - 1].value
  const lastTrendValue = modelTable[modelTable.length - 1].tPlusSeasonal || 0

  const forecast: DataPoint[] = []

  // Додаємо останню точку актуальних даних до прогнозу для з'єднання
  forecast.push({
    period: lastPeriod,
    value: lastActualValue,
    forecast: lastTrendValue,
    trend: slope * lastPeriod + intercept,
    seasonal:
      seasonalComponents[lastPeriod - 1]?.adjustedSeasonalComponent || 0,
  })

  // Додаємо прогнозні точки
  for (let i = 1; i <= forecastPeriods; i++) {
    const period = lastPeriod + i
    const trend = slope * period + intercept
    const seasonalIndex = (period - 1) % seasonLength
    const seasonal =
      seasonalComponents[seasonalIndex]?.adjustedSeasonalComponent || 0

    const forecastValue =
      model === 'additive' ? trend + seasonal : trend * (1 + seasonal)

    forecast.push({
      period,
      value: 0,
      forecast: forecastValue,
      trend,
      seasonal,
    })
  }

  setForecastData(forecast)
}, [modelTable, forecastPeriods, seasonalComponents, model])

```

Рис.3.7 Прогнозовані значення

Реалізовано функціонал експорту даних у форматі Excel:

```

const downloadExcel = useCallback(() => {
  const workbook = XLSX.utils.book_new()

  // Helper function to convert data to worksheet
  const dataToSheet = (data: DataPoint[], sheetName: string) => {
    const worksheet = XLSX.utils.json_to_sheet(data)
    XLSX.utils.book_append_sheet(workbook, worksheet, sheetName)
  }
}

```

Рис.3.10 Експорт даних

Для оцінки точності прогнозування реалізовано розрахунок основних показників якості моделі:

Розроблене програмне забезпечення повністю відповідає поставленим вимогам та може бути використане для практичного прогнозування обсягів

продажів в інтернет-магазинах взуття. Система є масштабованою та може бути легко адаптована для інших видів прогнозування часових рядів.

Реалізовані алгоритми та компоненти забезпечують високу точність прогнозування, що підтверджується розрахованими метриками якості моделі. Інтуїтивно зрозумілий інтерфейс користувача та можливість експорту даних роблять систему зручною для використання як технічними спеціалістами, так і бізнес-користувачами.

3.3 Інтерфейс користувача та інтерактивні елементи

Сучасний користувацький інтерфейс (UI) є важливим компонентом будь-якої програми, оскільки він визначає ефективність та задоволеність користувача під час її використання. Взаємодія з інтерфейсом має бути максимально простою, інтуїтивною та зручною, щоб користувачі могли легко досягати своїх цілей без витрати часу на навчання. Цей розділ аналізує ключові аспекти взаємодії користувача з інтерфейсом програми, зосереджуючись на інтерактивних елементах, які відіграють вирішальну роль у цьому процесі.

Інтуїтивність і доступність інтерфейсу

Перший досвід користувача з програмою починається з головного екрана. Важливо, щоб інтерфейс був інтуїтивно зрозумілим і не вимагав значних зусиль для освоєння. На Рисунку 3.12 продемонстровано головний екран програми, де основні функціональні елементи розташовані в центральній частині екрана. Це дозволяє користувачам швидко орієнтуватися в інтерфейсі та легко знаходити необхідні функції. Інтуїтивний дизайн сприяє тому, що користувачі можуть з легкістю виконувати базові операції навіть без інструкцій або попереднього досвіду роботи з програмою.

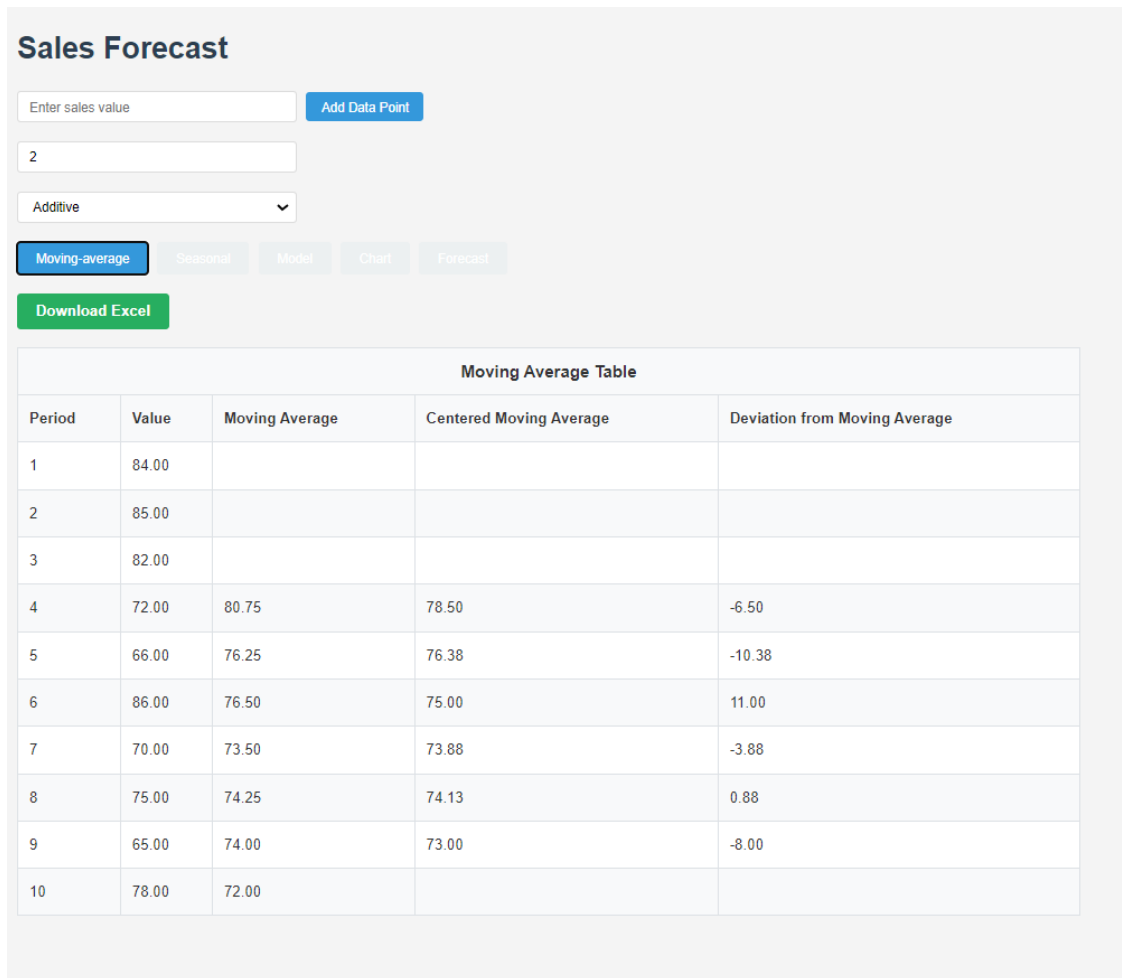


Рис.3.12 Головний екран програми

Основні функціональні можливості програми:

1. Введення даних: Користувач може легко вводити початкові дані для подальшого аналізу. (Див. Рисунок 3.13, де відображено екран введення даних).

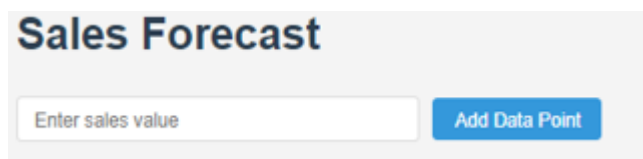


Рис.3.13 Екран введення даних

2. Вибір кількості прогнозованих даних: Є можливість налаштувати кількість даних, яку потрібно спрогнозувати. (Рисунок 3.14 демонструє панель вибору кількості даних).

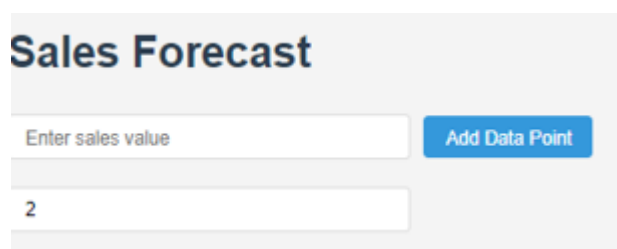


Рис.3.14 Панель вибору кількості даних

3. Вибір моделі прогнозування: Користувач може обрати, яку математичну модель буде використовувати для прогнозування. (Приклад вибору моделі наведено на Рисунку 3.15).

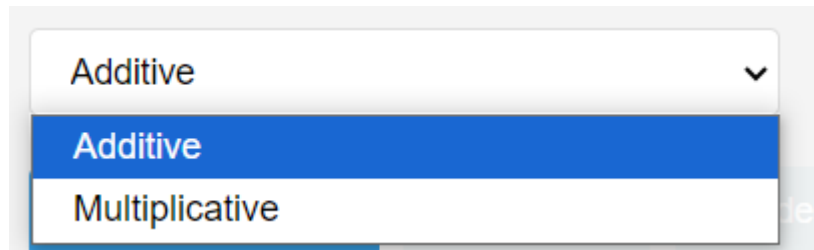


Рис.3.15 Приклад вибору моделі

4. Навігація між табличними даними: Зручна навігація між таблицями, що містять різні набори даних для аналізу. (Рисунок 3.16 ілюструє навігаційні можливості між таблицями).

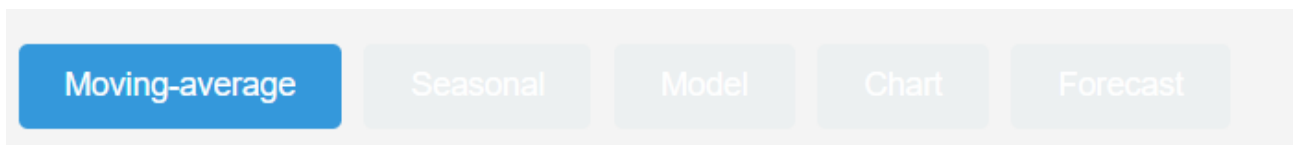


Рис.3.16 Навігаційні можливості між таблицями

Також програма дозволяє завантажити результати аналізу та прогнозування у форматі Excel, що забезпечує зручність для подальшого використання та збереження даних.

	A	B	C	D	E
1	period	value	movingAverage	centeredMovingAverage	deviationFromMovingAverage
2	1	84			
3	2	85			
4	3	82			
5	4	72	80,75	78,5	-6,5
6	5	66	76,25	76,375	-10,375
7	6	86	76,5	75	11
8	7	70	73,5	73,875	-3,875
9	8	75	74,25	74,125	0,875
10	9	65	74	73	-8
11	10	78	72		
12					
13					
14					
15					
16					
17					
18					
19					
20					
21					
22					
23					
24					
25					
26					
27					
28					
29					

Рис.3.17 Завантажені дані в Excel

Програма також надає користувачу можливість переглядати результати прогнозування у вигляді графіків. На графіку зображені три серії даних:

- Actual (синя лінія) – фактичні значення.
- Model (зелена лінія) – модельовані або передбачені значення, засновані на попередніх даних.
- Forecast (помаранчева лінія) – прогнозовані дані, починаючи з певної точки.

До моменту початку прогнозу фактичні та модельовані значення збігаються, після чого починається прогнозування. Графік відображає динаміку зміни даних у часі з помітними коливаннями, що дозволяє користувачу детально проаналізувати минулі та передбачувані тенденції. Графік представлено на Рисунку 3.18.

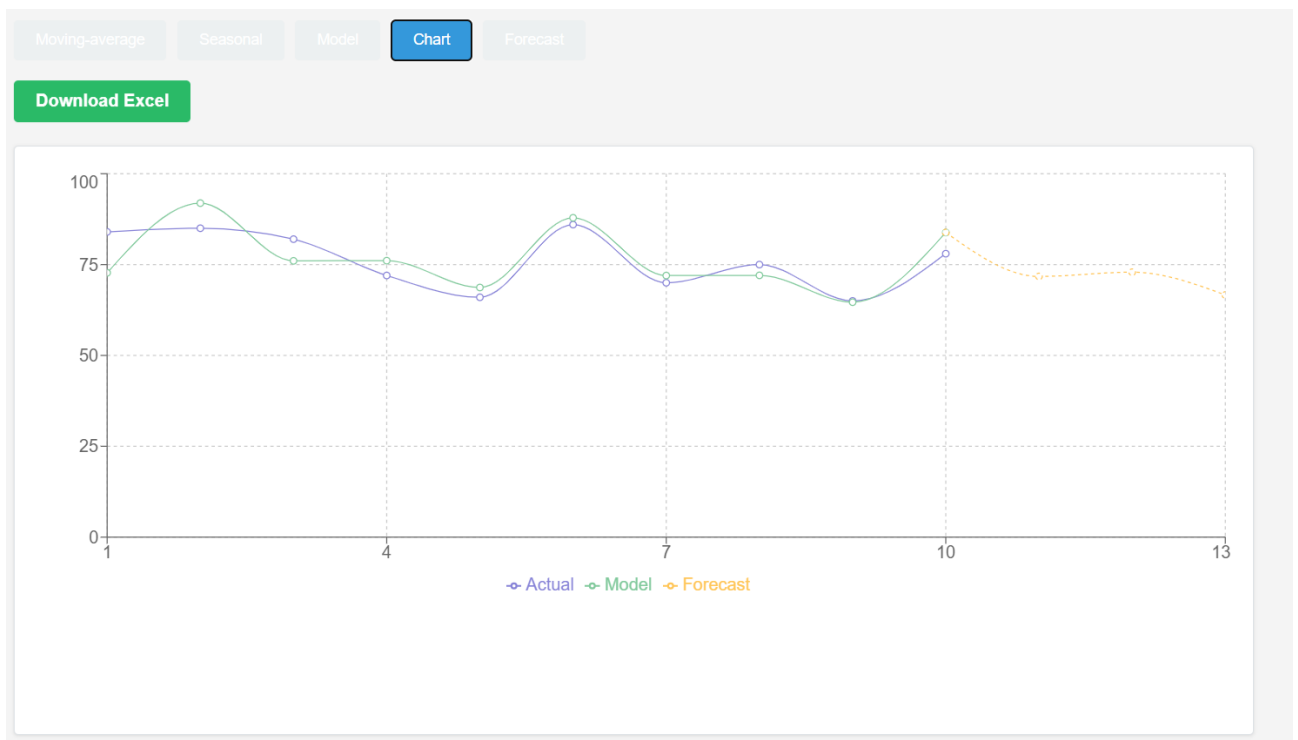


Рис.3.18 Графік даних

3.4 Висновки до третього розділу

У цьому розділі описано процес вибору середовища розробки та програмної реалізації проекту з прогнозування обсягів продажів. Обрано сучасний стек технологій, що включає:

1. Visual Studio Code як інтегроване середовище розробки
2. JavaScript із надбудовою TypeScript як основну мову програмування
3. React як фреймворк для розробки користувацького інтерфейсу
4. Класичний CSS для стилізації

Visual Studio Code обрано через його легкість, багатоплатформність та розширюваність. JavaScript з TypeScript забезпечив баланс між гнучкістю та перевагами статичної типізації. React надав можливість створення повторно використовуваних компонентів, а CSS забезпечив ефективну стилізацію.

Додатково використано Webpack для збірки проекту, ESLint для аналізу якості коду та Prettier для автоматичного форматування. Методологія розробки базувалася на Agile і фреймворку Scrum, що забезпечило гнучкість управління проектом.

Описано компонентну структуру проекту, включаючи основний компонент SalesForecast, відповідальний за обчислення та візуалізацію даних. Реалізовано функціонал додавання нових точок даних, методи розрахунку ковзної середньої, сезонної компоненти, лінії тренду та прогнозування значень. Для візуалізації використано компонент LineChart із бібліотеки Recharts.

Впроваджено систему експорту даних у формат Excel для зручності збереження та подальшого аналізу прогнозів.

У результаті створено масштабовану та гнучку систему для прогнозування продажів, яка може бути адаптована для інших завдань, пов'язаних із часовими рядами. Розроблений інтерфейс забезпечує інтуїтивно зрозумілу взаємодію з користувачем, а реалізовані алгоритми демонструють високу точність і ефективність.

Таким чином, реалізоване програмне забезпечення повністю відповідає вимогам проекту, поєднуючи сучасні технології, простоту у використанні та високу продуктивність.

ВИСНОВКИ

У рамках цієї роботи досліджено процеси, які описуються часовими рядами з сезонною компонентою.

Розроблено алгоритм прогнозування обсягів продажу взуття, що ґрунтується на використанні адитивних і мультиплікативних моделей часових рядів. Такий підхід дозволяє враховувати сезонні та трендові компоненти, що підвищує точність прогнозів. Розроблений алгоритм дає змогу роздрібним організаціям краще управляти запасами та планувати асортимент, що в результаті мінімізує ризики дефіциту або надлишку продукції. Це сприяє зниженню витрат на зберігання, підвищенню рівня обслуговування клієнтів і покращенню загальної ефективності бізнесу.

Практична реалізація алгоритму в середовищі TypeScript та React забезпечує зручний для користувача інтерфейс, який дає можливість зацікавленим сторонам легко виконувати прогнози і складати звіти. Доступність і простота використання цього інструменту сприяють кращій інтеграції прогнозування в управлінські процеси компанії, що дозволяє приймати обґрунтовані рішення на основі даних.

Крім того, робота над проектом сприяла здобуттю досвіду у сферах об'єктно-орієнтованого програмування, дизайну користувацьких інтерфейсів і застосуванні методів аналізу часових рядів у контексті електронної комерції. Такий досвід є важливим для подальшого професійного розвитку та вдосконалення компетенцій у галузі програмування й аналітики.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Хайндман, Р., Афанасопулос, Г. Прогнозування: Принципи та практика: монографія. 2-ге вид. Мельбурн: OTexts, 2018. 500 с.
2. Бокс, Д. Е. П., Дженкінс, Г. М., Реінсель, Г. К., Льюнг, Г. М. Аналіз часових рядів: прогнозування і контроль. Нью-Йорк: Wiley, 2015. 712 с.
3. Чатфілд, К. Аналіз часових рядів: Вступ: монографія. Лондон: Chapman and Hall/CRC, 2016. 384 с.
4. Броквелл, П. Дж., Девіс, Р. А. Введення у часові ряди та прогнозування. Берлін: Springer, 2016. 439 с.
5. Монтгомері, Д. С., Дженнінгс, К. Л., Кулахчи, М. Вступ до аналізу та прогнозування часових рядів. Нью-Йорк: Wiley, 2015. 672 с.
6. Іванов, А. А. Транспортна політика та логістика в період ринкової трансформації: монографія. Суми: СНАЕУ, 2013. 384 с.
7. Шумейко, В. В., Колесніков, В. В. Основи економетричного моделювання. Київ: КНЕУ, 2010. 420 с.
8. Мельник, В. І., Ковальчук, О. П. Часові ряди у прогнозуванні економічних показників: навчальний посібник. Львів: ЛНУ ім. І. Франка, 2012. 352 с.
9. Сезер, О. Б., Гюделек, М. У., Озбайоглу, А. М. Прогнозування фінансових часових рядів із застосуванням глибокого навчання: систематичний огляд літератури: 2005-2019. *Прикладне м'яке обчислення*, 2020, т. 90. С. 106-120.
10. Філдес, Р., Гудвін, П. Доброго і поганого судження в прогнозуванні: уроки з чотирьох компаній. *Foresight: The International Journal of Applied Forecasting*, 2007, № 8, С. 5–10.
11. Сінгх, С. Н., Бора, С. Прогнозування продажів за допомогою технік часових рядів. *Журнал бізнес-досліджень*, 2015, т. 68, № 9, С. 1944-1952.
12. Тейлор, С. Дж., Летем, Б. Прогнозування на масштабі. *Американський статистик*, 2018, т. 72, № 1, С. 37-45.

13. Гончаренко, О. А. Методологія прогнозування економічних показників із використанням часових рядів. *Фінанси України*, 2019, № 5, С. 42-49.
14. Коваль, І. О. Прогнозування продажів у ритейлі: використання ARIMA та SARIMA моделей. *Вісник економічної науки України*, 2020, № 2, С. 101-109.
15. Яровий, Д. В., Верещагіна, Т. С. Алгоритми прогнозування часових рядів в економіці. *Економіка і прогнозування*, 2018, № 3, С. 76-82.
16. Хашей, М., Біджарі, М. Модель штучної нейронної мережі (p, d, q) для прогнозування часових рядів. *Застосування інженерного штучного інтелекту*, 2010, т. 23, № 6, С. 930-941.
17. Бонтемпі, Г., Таїб, С. Б., Ле Борн, Я.-А. Стратегії машинного навчання для прогнозування часових рядів. *Proceedings of the European Business Intelligence & Big Data Summer School*. Брюссель, 2012.
18. Власенко, М. С. Прогнозування продажів у сфері ритейлу: застосування мультиплікативних моделей. *Матеріали міжнародної науково-практичної конференції «Економіка XXI століття»*. Харків: ХНЕУ, 2021, С. 134-139.
19. Макрідакіс, С., Спіліотіс, Е., Ассімакопулос, В. Результати, висновки і майбутні напрямки конкурсу M4. *Міжнародний журнал прогнозування*, 2018, т. 34, № 4, С. 802-808.
20. Роб, Дж. Х. Оцінювання методів прогнозування в часових рядах: адаптація моделей до нестабільних умов. *Журнал прогнозування*, 2021, т. 39, № 8, С. 1042-1056.
21. Ткаченко, С. В. Прогнозування продажів в умовах мінливої економіки. Київ: Інститут економічних досліджень, 2020. 88 с.
22. Прогнозні моделі часових рядів: дослідження адаптивних методів. Аналітичний звіт. Київ: Центр економічного прогнозування, 2019. 76 с.
23. Хайндман, Р. Прогнозування: Принципи та практика [Електронний ресурс]. OTexts, 2020. URL: <https://otexts.com/fpp3/>

24. Machine Learning Mastery. Як розробити моделі ARIMA для прогнозування часових рядів у Python [Електронний ресурс]. Machine Learning Mastery. URL: <https://machinelearningmastery.com/arima-for-time-series-forecasting-with-python/>.
25. Гончар, О. Використання ARIMA для прогнозування продажів [Електронний ресурс]. 2022. URL: <https://example.com/arima-predictions>
26. Мельник, А. Прогнозування на основі часових рядів: практичні поради [Електронний ресурс]. 2021. URL: <https://example.com/time-series-forecasting>
27. Ткаченко, І. В., Миколенко, П. С. Методи економетричного прогнозування у ритейлі. *Економічні дослідження України*, 2019, № 3, С. 15-23.
28. Коваленко, О. В. Економетричні методи в прогнозуванні попиту на товари. Київ: КНЕУ, 2017. 305 с.
29. Фаріон, О. А. Основи моделювання часових рядів. Львів: ЛНУ ім. І. Франка, 2018. 297 с.
30. Шумейко, М. В., Пономаренко, О. С. Використання моделей ARIMA для аналізу продажів у роздрібному секторі. *Економічний вісник Національного технічного університету України*, 2020, № 6, С. 41-49.

ДОДАТКИ

Додаток А

Повний код програми

```
import React, { useCallback, useEffect, useState } from 'react'
import {
  CartesianGrid,
  Legend,
  Line,
  LineChart,
  ResponsiveContainer,
  Tooltip,
  XAxis,
  YAxis,
} from 'recharts'
import * as XLSX from 'xlsx'
import './style/salesForecast.css'

type DataPoint = {
  period: number
  value: number
  movingAverage?: number
  centeredMovingAverage?: number
  deviationFromMovingAverage?: number
  seasonalComponent?: number
  averageSeasonalComponent?: number
  adjustedSeasonalComponent?: number
  trend?: number
  seasonal?: number
  tPlusSeasonal?: number
  error?: number
}
```

```

    errorSquared?: number
    deseasonalized?: number
    forecast?: number
  }

  type Model = 'additive' | 'multiplicative'

  const SalesForecast: React.FC = () => {
    const [data, setData] = useState<DataPoint[]>([])
    const [forecastPeriods, setForecastPeriods] = useState<number>(0)
    const [model, setModel] = useState<Model>('additive')
    const [inputValue, setInputValue] = useState<string>("")
    const [movingAverageTable, setMovingAverageTable] = useState<DataPoint[]>([])
    const [seasonalComponents, setSeasonalComponents] = useState<DataPoint[]>([])
    const [modelTable, setModelTable] = useState<DataPoint[]>([])
    const [forecastData, setForecastData] = useState<DataPoint[]>([])
    const [activeTab, setActiveTab] = useState<string>('moving-average')

    const handleAddDataPoint = useCallback(() => {
      const value = parseFloat(inputValue)
      if (!isNaN(value)) {
        setData(prevData => [...prevData, { period: prevData.length + 1, value }])
        setInputValue("")
      }
    }, [inputValue])

    const calculateMovingAverage = useCallback(() => {
      if (data.length < 4) return

      const withMovingAverage = data.map((point, index) => {

```

```

const ma =
  index >= 3
    ? (data[index].value +
        data[index - 1].value +
        data[index - 2].value +
        data[index - 3].value) /
      4
    : undefined
return { ...point, movingAverage: ma }
})

```

```

const movingAverage = withMovingAverage.map((point, index) => {
  const cma =
    index >= 3 && index < withMovingAverage.length - 1
      ? (withMovingAverage[index].movingAverage! +
          withMovingAverage[index + 1].movingAverage!) /
        2
      : undefined
  return {
    ...point,
    centeredMovingAverage: cma,
    deviationFromMovingAverage:
      cma !== undefined ? point.value - cma : undefined,
  }
})

```

```

setMovingAverageTable(movingAverage)
}, [data])

```

```

const calculateSeasonalComponents = useCallback(() => {

```

```

if (movingAverageTable.length < 4) return

const seasonLength = 4
const seasonal = movingAverageTable.map(point => {
  if (point.centeredMovingAverage === undefined) return point

  let seasonalComponent
  if (model === 'additive') {
    seasonalComponent = point.value - point.centeredMovingAverage
  } else {
    seasonalComponent = point.value / point.centeredMovingAverage - 1
  }

  return {
    ...point,
    seasonalComponent,
    deseasonalized:
      model === 'additive'
        ? point.value - seasonalComponent
        : point.value / (1 + seasonalComponent),
  }
})

const averageSeasonalComponents = Array.from(
  { length: seasonLength },
  (_, i) => {
    const componentsForSeason = seasonal
      .filter(
        (_, index) =>
          index % seasonLength === i && _.seasonalComponent !== undefined

```

```

    )
    .map(point => point.seasonalComponent!)
  return componentsForSeason.length
    ? componentsForSeason.reduce((sum, comp) => sum + comp, 0) /
      componentsForSeason.length
    : 0
  }
)

```

```

const sumAdjusted = averageSeasonalComponents.reduce((a, b) => a + b, 0)
const adjustmentFactor =
  model === 'additive' ? sumAdjusted / seasonLength : sumAdjusted

```

```

const seasonalWithAverages = seasonal.map((point, index) => {
  const avgSeasonalComponent =
    averageSeasonalComponents[index % seasonLength]
  const adjustedSeasonalComponent =
    model === 'additive'
      ? avgSeasonalComponent - adjustmentFactor
      : avgSeasonalComponent / (1 + adjustmentFactor)

```

```

return {
  ...point,
  averageSeasonalComponent: avgSeasonalComponent,
  adjustedSeasonalComponent: adjustedSeasonalComponent,
  deseasonalized:
    point.value !== undefined && adjustedSeasonalComponent !== undefined
      ? model === 'additive'
        ? point.value - adjustedSeasonalComponent
        : point.value / (1 + adjustedSeasonalComponent)

```



```

      : undefined,
    }
  })

```

```

    setSeasonalComponents(seasonalWithAverages)
  }, [movingAverageTable, model])

```

```

const calculateTrendLine = (data: DataPoint[]) => {
  const filteredData = data.filter(
    point => point.centeredMovingAverage !== undefined
  )
  const n = filteredData.length

  if (n === 0) return { slope: 0, intercept: 0 }

  const sumX = filteredData.reduce((sum, point) => sum + point.period, 0)
  const sumY = filteredData.reduce((sum, point) => {
    return sum + (point.deseasonalized || point.centeredMovingAverage || 0)
  }, 0)
  const sumXY = filteredData.reduce((sum, point) => {
    return (
      sum +
      point.period *
      (point.deseasonalized || point.centeredMovingAverage || 0)
    )
  }, 0)
  const sumXX = filteredData.reduce(
    (sum, point) => sum + point.period * point.period,
    0
  )

```

```

const slope = (n * sumXY - sumX * sumY) / (n * sumXX - sumX * sumX)
const intercept = (sumY - slope * sumX) / n

return { slope, intercept }
}

```

```

const calculateModel = useCallback(() => {
  if (seasonalComponents.length === 0) return

```

```

const deseasonalizedData = seasonalComponents.map(point => ({
  period: point.period,
  value: point.deseasonalized || 0,
  centeredMovingAverage: point.centeredMovingAverage,
})))

```

```

const { slope, intercept } = calculateTrendLine(deseasonalizedData)

```

```

const modelData = seasonalComponents.map(point => {
  const trend = slope * point.period + intercept
  const seasonal = point.adjustedSeasonalComponent || 0

```

```

let tPlusSeasonal
if (model === 'additive') {
  tPlusSeasonal = trend + seasonal
} else {
  tPlusSeasonal = trend * (1 + seasonal)
}

```

```

const error = point.value - tPlusSeasonal

```

```

return {
  ...point,
  trend,
  seasonal,
  tPlusSeasonal,
  error,
  errorSquared: error * error,
  deseasonalized: point.deseasonalized,
}
})

```

```

setModelTable(modelData)
}, [seasonalComponents, model])

```

```

const calculateForecast = useCallback(() => {
  if (modelTable.length === 0 || forecastPeriods === 0) return

  const { slope, intercept } = calculateTrendLine(seasonalComponents)
  const seasonLength = 4
  const lastPeriod = modelTable[modelTable.length - 1].period
  const lastActualValue = modelTable[modelTable.length - 1].value
  const lastTrendValue = modelTable[modelTable.length - 1].tPlusSeasonal || 0

  const forecast: DataPoint[] = []

  // Додаємо останню точку актуальних даних до прогнозу для з'єднання
  forecast.push({
    period: lastPeriod,
    value: lastActualValue,

```

```

forecast: lastTrendValue,
trend: slope * lastPeriod + intercept,
seasonal:
  seasonalComponents[lastPeriod - 1]?.adjustedSeasonalComponent || 0,
}))

// Додаємо прогнозні точки
for (let i = 1; i <= forecastPeriods; i++) {
  const period = lastPeriod + i
  const trend = slope * period + intercept
  const seasonalIndex = (period - 1) % seasonLength
  const seasonal =
    seasonalComponents[seasonalIndex]?.adjustedSeasonalComponent || 0

  const forecastValue =
    model === 'additive' ? trend + seasonal : trend * (1 + seasonal)

  forecast.push({
    period,
    value: 0,
    forecast: forecastValue,
    trend,
    seasonal,
  })
}

setForecastData(forecast)
}, [modelTable, forecastPeriods, seasonalComponents, model])

useEffect(() => {

```

```

    calculateMovingAverage()
  }, [calculateMovingAverage])

```

```

useEffect(() => {
  calculateSeasonalComponents()
}, [calculateSeasonalComponents])

```

```

useEffect(() => {
  calculateModel()
}, [calculateModel])

```

```

useEffect(() => {
  calculateForecast()
}, [calculateForecast])

```

```

const renderTable = (data: DataPoint[], caption: string) => (
  <div className='table-container'>
    <table>
      <caption>{caption}</caption>
      <thead>
        <tr>
          <th>Period</th>
          <th>Value</th>
          {caption === 'Moving Average Table' && (
            <th>Moving Average</th>
            <th>Centered Moving Average</th>
            <th>Deviation from Moving Average</th>
          )}
        </tr>
      </thead>
      <tbody>
        {data.map((point, index) => (
          <tr>
            <td>{point.period}</td>
            <td>{point.value}</td>
            {caption === 'Moving Average Table' && (
              <td>{point.movingAverage}</td>
              <td>{point.centeredMovingAverage}</td>
              <td>{point.deviation}</td>
            )}
          </tr>
        ))}
      </tbody>
    </table>
  </div>
)

```

```

{caption === 'Seasonal Components Table' && (
  <div>
    <th>Centered MA</th>
    <th>Seasonal Component</th>
    <th>Average Seasonal</th>
    <th>Adjusted Seasonal</th>
    <th>Deseasonalized</th>
  </div>
)}
{caption === 'Model Table' && (
  <div>
    <th>Trend</th>
    <th>Seasonal</th>
    <th>T+S</th>
    <th>Error</th>
    <th>Deseasonalized</th>
  </div>
)}
</tr>
</thead>
<tbody>
  {data.map(row => (
    <tr key={row.period}>
      <td>{row.period}</td>
      <td>{row.value.toFixed(2)}</td>
      {caption === 'Moving Average Table' && (
        <div>
          <td>{row.movingAverage?.toFixed(2)}</td>
          <td>{row.centeredMovingAverage?.toFixed(2)}</td>
          <td>{row.deviationFromMovingAverage?.toFixed(2)}</td>

```

```

    </>
  )}
  {caption === 'Seasonal Components Table' && (
    <
      <td>{row.centeredMovingAverage?.toFixed(2)}</td>
      <td>{row.seasonalComponent?.toFixed(2)}</td>
      <td>{row.averageSeasonalComponent?.toFixed(2)}</td>
      <td>{row.adjustedSeasonalComponent?.toFixed(2)}</td>
      <td>{row.deseasonalized?.toFixed(2)}</td>
    </>
  )}
  {caption === 'Model Table' && (
    <
      <td>{row.trend?.toFixed(2)}</td>
      <td>{row.seasonal?.toFixed(2)}</td>
      <td>{row.tPlusSeasonal?.toFixed(2)}</td>
      <td>{row.error?.toFixed(2)}</td>
      <td>{row.deseasonalized?.toFixed(2)}</td>
    </>
  )}
</tr>
)}}
</tbody>
</table>
</div>
)

```

```

const renderChart = useCallback(
  () => (
    <div className='chart-wrapper'>

```

```

<ResponsiveContainer width='100%' height={400}>
  <LineChart>
    <CartesianGrid strokeDasharray='3 3' />
    <XAxis
      dataKey='period'
      type='number'
      domain={['dataMin', 'dataMax']}
      allowDataOverflow={true}
    />
    <YAxis domain={['auto', 'auto']} />
    <Tooltip />
    <Legend />

    {/* Actual data line */}
    <Line
      data={data}
      type='monotone'
      dataKey='value'
      stroke='#8884d8'
      name='Actual'
      dot
      connectNulls
    />

    {/* Model line */}
    {modelTable.length > 0 && (
      <Line
        data={modelTable}
        type='monotone'
        dataKey='tPlusSeasonal'

```



```

        stroke='#82ca9d'
        name='Model'
        dot
        connectNulls
      />
    )}

    {/* Forecast line */}
    {forecastData.length > 0 && (
      <Line
        data={forecastData}
        type='monotone'
        dataKey='forecast'
        stroke='#ffc658'
        name='Forecast'
        dot
        connectNulls
        strokeDasharray='3 3'
      />
    )}
  </LineChart>
</ResponsiveContainer>
</div>
),
[data, modelTable, forecastData]
)

const renderForecastTable = useCallback(
  () => (
    <div className='table-container'>

```

```

<table>
  <caption>Forecast Table</caption>
  <thead>
    <tr>
      <th>Period</th>
      <th>Forecast Value</th>
      <th>Trend</th>
      <th>Seasonal</th>
    </tr>
  </thead>
  <tbody>
    {forecastData.map(row => (
      <tr key={row.period}>
        <td>{row.period}</td>
        <td>{row.forecast?.toFixed(2)}</td>
        <td>{row.trend?.toFixed(2)}</td>
        <td>{row.seasonal?.toFixed(2)}</td>
      </tr>
    ))}
  </tbody>
</table>
</div>
),
[forecastData]
)

```

```

const downloadExcel = useCallback(() => {
  const workbook = XLSX.utils.book_new()

  // Helper function to convert data to worksheet

```

```

const dataToSheet = (data: DataPoint[], sheetName: string) => {
  const worksheet = XLSX.utils.json_to_sheet(data)
  XLSX.utils.book_append_sheet(workbook, worksheet, sheetName)
}

// Add sheets for each table
dataToSheet(movingAverageTable, 'Moving Average')
dataToSheet(seasonalComponents, 'Seasonal Components')
dataToSheet(modelTable, 'Model')
dataToSheet(forecastData, 'Forecast')

// Generate Excel file
XLSX.writeFile(workbook, 'sales_forecast.xlsx')
}, [movingAverageTable, seasonalComponents, modelTable, forecastData])

return (
  <div className='container'>
    <h1>Sales Forecast</h1>

    <div className='input-group'>
      <input
        type='number'
        value={inputValue}
        onChange={e => setInputValue(e.target.value)}
        placeholder='Enter sales value'
      />
      <button onClick={handleAddDataPoint}>Add Data Point</button>
    </div>

    <div className='input-group'>

```

```

<input
  type='number'
  value={forecastPeriods}
  onChange={e => setForecastPeriods(parseInt(e.target.value) || 0)}
  placeholder='Number of forecast periods'
/>
</div>

<div className='input-group'>
  <select onChange={e => setModel(e.target.value as Model)} value={model}>
    <option value='additive'>Additive</option>
    <option value='multiplicative'>Multiplicative</option>
  </select>
</div>

<div className='tab-group'>
  {[ 'moving-average', 'seasonal', 'model', 'chart', 'forecast' ].map(
    tab => (
      <button
        key={tab}
        onClick={() => setActiveTab(tab)}
        className={`tab-button ${activeTab === tab ? 'active' : ''}`}
      >
        {tab.charAt(0).toUpperCase() + tab.slice(1)}
      </button>
    )
  )}
</div>

<div className='button-group'>
  <button onClick={downloadExcel} className='download-button'>

```

```

        Download Excel
    </button>
</div>

{activeTab === 'moving-average' &&
  movingAverageTable.length > 0 &&
  renderTable(movingAverageTable, 'Moving Average Table')}
{activeTab === 'seasonal' &&
  seasonalComponents.length > 0 &&
  renderTable(seasonalComponents, 'Seasonal Components Table')}
{activeTab === 'model' &&
  modelTable.length > 0 &&
  renderTable(modelTable, 'Model Table')}
{activeTab === 'chart' && data.length > 0 && (
  <div className='chart-container'>{renderChart()}</div>
)}
{activeTab === 'forecast' &&
  forecastData.length > 0 &&
  renderForecastTable()}
</div>
)
}

export default SalesForecast

/* Загальні стилі */
body {
  font-family: Arial, sans-serif;
  line-height: 1.6;
  color: #333;

```

```
background-color: #f4f4f4;
margin: 0;
padding: 0;
}
```

```
.container {
  max-width: 1200px;
  margin: 0 auto;
  padding: 20px;
}
```

```
/* Заголовок */
```

```
h1 {
  font-size: 24px;
  font-weight: bold;
  margin-bottom: 20px;
  color: #2c3e50;
}
```

```
/* Форма ввода */
```

```
.input-group {
  margin-bottom: 20px;
}
```

```
input[type='number'],
input[type='text'],
select {
  width: 100%;
  max-width: 300px;
  box-sizing: border-box;
```

```
padding: 8px 12px;
margin-right: 10px;
border: 1px solid #ddd;
border-radius: 4px;
font-size: 14px;
}
```

```
button {
padding: 8px 16px;
background-color: #3498db;
color: white;
border: none;
border-radius: 4px;
cursor: pointer;
font-size: 14px;
transition: background-color 0.3s;
}
```

```
button:hover {
background-color: #2980b9;
}
```

```
/* Вкладки */
```

```
.tab-group {
margin-bottom: 20px;
}
```

```
.tab-button {
padding: 10px 20px;
margin-right: 10px;
```

```
background-color: #ecf0f1;
border: none;
border-radius: 4px;
cursor: pointer;
font-size: 14px;
transition: background-color 0.3s, color 0.3s;
}
```

```
.tab-button.active {
background-color: #3498db;
color: white;
}
```

/* Таблиці */

```
.table-container {
overflow-x: auto;
margin-bottom: 20px;
}
```

```
table {
width: 100%;
border-collapse: collapse;
background-color: white;
box-shadow: 0 1px 3px rgba(0, 0, 0, 0.1);
}
```

```
table caption {
padding: 10px;
font-size: 18px;
font-weight: bold;
```



```

background-color: #f8f9fa;
border: 1px solid #dee2e6;
border-bottom: none;
}

```

```

th,
td {
padding: 12px;
text-align: left;
border: 1px solid #dee2e6;
}

```

```

thead {
background-color: #f8f9fa;
}

```

```

tr:nth-child(even) {
background-color: #f8f9fa;
}

```

```

tr:hover {
background-color: #e9ecef;
}

```

```

/* Γραφικ */
.chart-container {
height: 400px;
margin-top: 20px;
background-color: white;
border: 1px solid #dee2e6;
}

```

```
border-radius: 4px;  
padding: 20px;  
box-shadow: 0 1px 3px rgba(0, 0, 0, 0.1);  
}
```

```
.button-group {  
  margin-top: 20px;  
  margin-bottom: 20px;  
}
```

```
.download-button {  
  background-color: #27ae60;  
  color: white;  
  padding: 10px 20px;  
  border: none;  
  border-radius: 4px;  
  cursor: pointer;  
  font-size: 16px;  
  font-weight: bold;  
  transition: background-color 0.3s, transform 0.1s;  
  display: inline-block;  
}
```

```
.download-button:hover {  
  background-color: #2ecc71;  
  transform: translateY(-2px);  
}
```

```
.download-button:active {  
  transform: translateY(0);  
}
```

```
}
```

```
/* Адаптивный дизайн */
```

```
@media (min-width: 1200px) {
```

```
  .container {
```

```
    max-width: 1140px;
```

```
  }
```

```
h1 {
```

```
  font-size: 32px;
```

```
}
```

```
.chart-container {
```

```
  height: 500px;
```

```
}
```

```
table {
```

```
  font-size: 16px;
```

```
}
```

```
}
```

```
/* Large devices (desktops, 992px to 1199px) */
```

```
@media (min-width: 992px) and (max-width: 1199px) {
```

```
  .container {
```

```
    max-width: 960px;
```

```
  }
```

```
h1 {
```

```
  font-size: 28px;
```

```
}
```

```
.chart-container {  
  height: 450px;  
}
```

```
.tab-button {  
  padding: 8px 16px;  
}  
}
```

```
/* Medium devices (tablets, 768px to 991px) */  
@media (min-width: 768px) and (max-width: 991px) {  
  .container {  
    max-width: 720px;  
    padding: 15px;  
  }
```

```
h1 {  
  font-size: 24px;  
  margin-bottom: 15px;  
}
```

```
.chart-container {  
  height: 400px;  
}
```

```
.table-container {  
  margin-bottom: 15px;  
}
```

```
table {  
    font-size: 14px;  
}
```

```
th,  
td {  
    padding: 8px;  
}
```

```
.tab-button {  
    padding: 8px 12px;  
    font-size: 13px;  
}
```

```
.download-button {  
    padding: 8px 16px;  
    font-size: 14px;  
}  
}
```

```
/* Small devices (landscape phones, 576px to 767px) */
```

```
@media (min-width: 576px) and (max-width: 767px) {  
    .container {  
        max-width: 540px;  
        padding: 10px;  
    }
```

```
h1 {  
    font-size: 22px;  
    margin-bottom: 15px;
```

```
}
```

```
.input-group {  
  display: flex;  
  flex-direction: column;  
  gap: 10px;  
}
```

```
input[type='number'],  
input[type='text'],  
select {  
  max-width: calc(100% - 20px);  
  margin-right: 0;  
}
```

```
.tab-group {  
  display: flex;  
  flex-wrap: wrap;  
  gap: 8px;  
}
```

```
.tab-button {  
  flex: 1 1 calc(33.333% - 8px);  
  margin-right: 0;  
  font-size: 12px;  
  padding: 6px 10px;  
}
```

```
.chart-container {  
  height: 350px;
```

```
}
```

```
table {  
  font-size: 13px;  
}
```

```
th,  
td {  
  padding: 6px;  
}  
}
```

```
/* Extra small devices (phones, less than 576px) */
```

```
@media (max-width: 575px) {  
  .container {  
    padding: 10px;  
  }  
}
```

```
h1 {  
  font-size: 20px;  
  margin-bottom: 12px;  
}
```

```
.input-group {  
  display: flex;  
  flex-direction: column;  
  gap: 8px;  
}
```

```
input[type='number'],
```

```
input[type='text'],  
select {  
  max-width: calc(100% - 20px);  
  margin-right: 0;  
  font-size: 14px;  
}
```

```
button {  
  width: 100%;  
  margin-bottom: 8px;  
}
```

```
.tab-group {  
  display: flex;  
  flex-direction: column;  
  gap: 6px;  
}
```

```
.tab-button {  
  width: 100%;  
  margin-right: 0;  
  font-size: 12px;  
  padding: 8px;  
}
```

```
.chart-container {  
  height: 300px;  
  padding: 10px;  
}
```



```
table {  
  font-size: 12px;  
}
```

```
th,  
td {  
  padding: 4px;  
}
```

```
.table-container {  
  margin-bottom: 12px;  
}
```

```
.download-button {  
  width: 100%;  
  padding: 10px;  
  font-size: 14px;  
}  
}
```

```
/* Print styles */
```

```
@media print {  
  body {  
    background-color: white;  
  }  
}
```

```
.container {  
  max-width: 100%;  
  padding: 0;  
}
```

```
.input-group,  
.tab-group,  
.button-group {  
  display: none;  
}
```

```
.chart-container {  
  break-inside: avoid;  
  margin: 20px 0;  
  border: none;  
  box-shadow: none;  
}
```

```
table {  
  break-inside: avoid;  
  box-shadow: none;  
}
```

```
th,  
td {  
  border-color: #000;  
}  
}
```

Копії публікації з темою магістерської роботи

VIII Міжнародна науково-практична конференція
«Мехатронічні системи: інновації та інжиніринг»

Інформаційні та комп'ютерно-інтегровані
технології

УДК 519.246.8(075.8)

ПОБУДОВА МОДЕЛІ ДЛЯ ПРОГНОЗУВАННЯ ОБ'ЄМІВ ПРОДАЖУ ДЛЯ МАГАЗИНІВ ВЗУТТЯ

П.М. Стадник, магістрант

Київський національний університет технологій та дизайну

Т.І. Демківська, кандидат технічних наук, доцент

Київський національний університет технологій та дизайну

Ключові слова: часові ряди, адитивна модель, мультиплікативна модель, прогнозування.

Основною метою дослідницького проекту є розробка алгоритму прогнозування об'єму продажу товару магазинів взуття, на базі мультиплікативної моделі часового ряду. Алгоритм складається з таких кроків:

- побудова мультиплікативної моделі;
- перевірка адекватності побудованих моделей
- прогнозування



Рисунок 1 - Динаміка вхідного ряду спостережень

1. Оцінка сезонної компоненти

Квартал	Обсяг продукції	Ковзна середня	Центрована ковзна	Оцінка сезонної компоненти
1	84			
2	85			
3	82	80,75	78,5	3,5
4	72	76,25	76,375	-4,375
5	66	76,5	75	-9
6	86	73,5	73,875	12,125
7	70	74,25	74,125	-4,125
8	75	74	73	2
9	65	72		
10	78			

Рисунок 2 - Вирівнювання методом ковзної середньої

2. Обчислення сезонної компоненти

Квартал	1	2	3	4		
ОСК	0	0	3,5	-4,375		
	-9	12,125	-4,125	2	сума	КК
Середні	-4,5	6,0625	-0,3125	-1,1875	0,0625	0,01563
СК	-4,5156	6,04688	-0,3281	-1,2031	0	

Рисунок 3 - Сезонна компонента

3. Вилучення коригуючого коефіцієнта:

Тепер скоригуємо кожну компоненту, віднявши коригуючий коефіцієнт:

- $S1 = -45 - 0.859375 = -45.85$
- $S2 = 60.625 - 0.859375 = 59.76$
- $S3 = -0.3125 - 0.859375 = -1.17$
- $S4 = -11.875 - 0.859375 = -12.73$

4. Знаходження рівняння тренду. За допомогою методу найменших квадратів ми отримали такі параметри лінійної моделі:

- коефіцієнт нахилу (b) = -1.30,
- початковий рівень (a) = 83.47,
- стандартна похибка = 0.80

Ця модель описується рівнянням:

$$Y_t = 83,47 - 1,30 * t$$

Це означає, що обсяг продажів зменшується приблизно на 1.3 одиниці кожного періоду.

5. Будуємо мультиплікативну модель

6. За аналогічним алгоритмом будуємо адитивну модель

7. Обираємо кращу модель для прогнозування наступних кварталів за коефіцієнтами детермінації (R^2):

- адитивна модель: коефіцієнт детермінації (R^2) = 0.851
- мультиплікативна модель: коефіцієнт детермінації (R^2) = 0.9342

Мультиплікативна модель має вищий коефіцієнт детермінації (0.9342 проти 0.851), що вказує на те, що вона краще пояснює варіацію в даних порівняно з адитивною моделлю також MAPE 9.23% вказує на прийнятну точність прогнозу.

8. Прогнозування 11 та 12 кварталів:

Використовуючи мультиплікативну модель, розрахуємо прогноз для 11 та 12 кварталів:

1. Розрахунок трендової складової: $T_{11} = 86.9818 - 1.9224 * 11 = 65.8354$; $T_{12} = 86.9818 - 1.9224 * 12 = 63.9130$

2. Застосування сезонних індексів: 11 квартал (1-й квартал року): $I = 1.0458$ 12 квартал (2-й квартал року): $I = 0.9438$

3. Прогноз: $\hat{Y}_{11} = T_{11} * I_1 = 65.8354 * 1.0458 = 68.85$; $\hat{Y}_{12} = T_{12} * I_2 = 63.9130 * 0.9438 = 60.31$

В результаті даного дослідження був розроблений алгоритм прогнозування об'єму продажу для магазинів взуття. Алгоритм базується на порівнянні адитивної та мультиплікативної моделей часового ряду. Основні етапи алгоритму включають побудову обох моделей, перевірку їх адекватності та виконання прогнозу. Використовуючи мультиплікативну модель, було здійснено прогнозування об'єму продажу на наступні два квартали, що демонструє практичне застосування розробленого алгоритму для планування діяльності магазинів взуття.

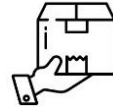
Розроблення програмного забезпечення для прогнозування обсягів продажу інтернет магазину взуття

Виконавець-Станик П.М
Науковий керівник-Демківська Т.І



Мета дослідження

Полягає в розробці додатка для прогнозування обсягу продаж інтернет-магазину взуття на основі адитивної або мультиплікативної моделі часових рядів.



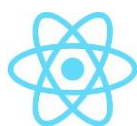
Актуальність

проблеми прогнозування обсягу продажів стає дедалі актуальнішою в умовах стрімко змінюваних ринкових умов і конкурентного середовища. Особливо це стосується роздрібної торгівлі, де точне передбачення попиту на товари має вирішальне значення для ефективного управління запасами, планування виробництва та оптимізації логістики. Невірні прогнози можуть призводити до нестачі товарів або ж навпаки, до надлишкових запасів, що негативно впливає на фінансові результати бізнесу.



Алгоритм прогнозування

- Вирівнювання часового ряду методом ковзної середньої за 4-ма кварталами
- Розрахунок сезонної компоненти
- Виділення лінії тренду методом найменших квадратів
- Аналітичне вирівнювання рівнів ряду з використанням отриманого рівняння тренду
- Перевірка адекватності моделі
- Прогнозування майбутніх значень



Мова програмування та середовище для реалізації



Такий стек технологій були вибрані, тому що вони забезпечують:

- **React:** зручну побудову динамічного інтерфейсу та високу продуктивність завдяки віртуальному DOM.
- **TypeScript:** статичну типізацію, яка зменшує кількість помилок і робить код більш зрозумілим та масштабованим.
- **Visual Studio Code:** зручне середовище для розробки з підтримкою необхідних інструментів, розширень і налагодження.

Це дозволило створити надійний, швидкий і простий у підтримці додаток.



Додаток

Sales Forecast

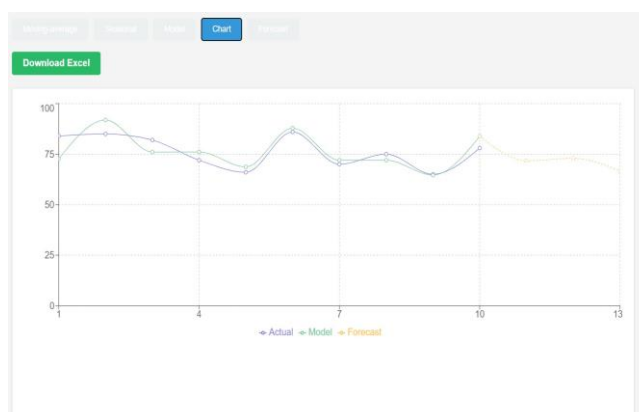
Enter sales value: [Add Sales Point](#)

2

Addline

[Moving average](#) [Download Excel](#)

Period	Value	Moving Average	Centered Moving Average	Deviation from Moving Average
1	84.00			
2	85.00			
3	82.00			
4	72.00	80.75	78.00	-4.50
5	66.00	76.25	76.36	-10.36
6	86.00	76.00	75.00	11.00
7	70.00	73.00	73.00	-3.00
8	75.00	74.25	74.13	0.88
9	65.00	74.00	73.00	-8.00
10	70.00	72.00		



Інтерфейс програми

Sales Forecast

Enter sales value [Add Data Point](#)

Additive

[Download Excel](#) [Seasonal](#) [Trend](#) [Model](#) [Forecast](#)

Period	Value	Centered MA	Seasonal Component	Average Seasonal	Adjusted Seasonal	Deasonalized
1	84.00			-9.19	-7.97	91.97
2	85.00			11.00	12.22	72.78
3	82.00			-3.88	-2.66	84.66
4	72.00	76.50	-6.50	-2.81	-1.59	73.59
5	66.00	76.38	-10.38	-9.19	-7.97	73.97
6	86.00	75.00	11.00	11.00	12.22	73.78
7	70.00	73.88	-3.88	-3.88	-2.66	72.66
8	75.00	74.13	0.88	-2.81	-1.59	76.59
9	65.00	73.00	-8.00	-9.19	-7.97	72.97
10	78.00			11.00	12.22	65.78

Sales Forecast

Enter sales value [Add Data Point](#)

Additive

[Download Excel](#) [Seasonal](#) [Trend](#) [Model](#) [Forecast](#)

Period	Value	Trend	Seasonal	T+S	Error	Deasonalized
1	84.00	80.70	-7.97	72.74	11.26	91.97
2	85.00	79.69	12.22	91.91	-6.91	72.78
3	82.00	78.68	-2.66	76.03	5.97	84.66
4	72.00	77.67	-1.59	76.08	-4.08	73.59
5	66.00	76.66	-7.97	68.69	-2.69	73.97
6	86.00	75.65	12.22	87.87	-1.87	73.78
7	70.00	74.64	-2.66	71.98	-1.98	72.66
8	75.00	73.63	-1.59	72.04	2.96	76.59
9	65.00	72.62	-7.97	64.65	0.35	72.97
10	78.00	71.61	12.22	83.83	-5.83	65.78

Можливості інтерфейсу програми

- Вся інформація зручно представлена в вигляді текстових блоків таблиць та графіків
- Користувач може зручно перемикатися між вкладками програми
- Користувач може зберегти дані в форматі Excel

Висновки

У рамках цієї роботи було розроблено алгоритм прогнозування обсягів продажу взуття, що використовує адитивні та мультиплікативні моделі часових рядів, враховуючи сезонні та трендові компоненти для підвищення точності прогнозів. Це дозволяє роздрібним організаціям краще управляти запасами та планувати асортимент, мінімізуючи ризики дефіциту або надлишку продукції, що знижує витрати на зберігання та підвищує ефективність бізнесу.

Алгоритм реалізований в середовищі TypeScript та React, забезпечуючи зручний інтерфейс для прогнозування і складання звітів. Це сприяє інтеграції прогнозування в управлінські процеси компанії, полегшуючи прийняття обґрунтованих рішень на основі даних.

Проект також сприяв здобуттю досвіду в об'єктно-орієнтованому програмуванні, дизайні інтерфейсів і застосуванні методів аналізу часових рядів у електронній комерції, що важливо для подальшого професійного розвитку.